



1920

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Филиал Федерального государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего профессионального образования
«Кубанский государственный университет»
в г.Тихорецке

Кафедра экономики и менеджмента

УТВЕРЖДАЮ
Директор филиала

_____ Е.Н. Астанкова
02 сентября 2013г.

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС ПО ДИСЦИПЛИНЕ
ОПД.Ф.5 МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Специальность 080109.65 Бухгалтерский учет, анализ и аудит
Квалификация (степень) выпускника – экономист
Форма обучения: очная
Курс 1 семестр 2

Тихорецк
2013

Пояснительная записка

Мировая экономика – это сложный комплекс производственных мощностей в национально-региональном и планетарном масштабе, мировой рынок, система международного разделения труда, международной торговли, валютно-финансовой системы, а также различного рода институциональные подсистемы в различных сферах хозяйственного, бюджетно-финансового, правовой, банковского функционирования, а также законодательном регулировании мирохозяйственных связей. Если учесть колоссальные различия в особенностях различных стран и регионов планеты, то становится ясной необычайная сложность применения общих объективных законов экономики для совершенствования уровня хозяйствования и повышения продуктивности конечной деятельности хозяйствующих субъектов. Россия почти совсем, вернее гораздо меньше встроена в систему международного разделения труда, международную торговлю и особенно в валютно-финансовые отношения. Россия приступила к формированию внутреннего рынка, без которого невозможно стать полноценным участником мирового рынка, также как невозможна внешняя конвертируемость рубля без его внутренней конвертируемости. Поэтому основные концептуальные положения, выводы и рекомендации новой дисциплины «Мировая экономика» крайне важны для становления отечественного рынка.

Целью курса «Мировая экономика» является ознакомление слушателей с внешней средой международного бизнеса, теориями международного разделения труда, приемами международной торговой политики, процессами экономической интеграции стран мирового сообщества, оснащение будущих специалистов основами теоретических знаний и практических навыков в сфере внешнеэкономической деятельности предприятий.

Актуальность изучения данной дисциплины позволит будущим специалистам в области экономики и менеджмента получить такую общеэкономическую эрудицию, которая застрахует будущего менеджера от крупных ошибочных решений в сфере предпринимательской деятельности на всех уровнях управления.

Объектом изучения курса является теория международных экономических отношений и разработка внешнеторговой политики государства, отрасли, корпорации, фирмы - с целью их экономико-финансового выживания.

Исходя из вышеизложенного, структура курса состоит из 3 разделов.

1. Введение в мировую экономику.
2. Экономика мирохозяйственных связей.
3. Практические вопросы международных экономических отношений.

После изучения курса студент должен знать: основные термины и понятия; теоретические основы международной торговли; структуру и механизмы функционирования валютной системы; формы движения труда и капитала; основные международные организации и институты экономического сотрудничества.

Тематический план учебной дисциплины

	Тема	количество часов	
		лекции	семинары
	Раздел 1. Теоретические основы исследования мировой экономики как системы мирового хозяйства		
1	Сущность мировой экономики: основные характеристики, субъекты, эволюция и современные тенденции развития	2	2
2	Общие характеристики рыночной экономики. Основные признаки и модели.	2	2
3	Международное разделение труда. Теория МРТ. Формы и показатели вовлечения страны в МРТ	2	2
4	Сущность валютной системы: основные элементы и этапы развития	4	4
	Раздел 2. Прикладные вопросы изучения современных тенденций развития мирового хозяйства. Центры мировой экономики		
5	Экономика США и стран Латинской Америки	2	2
6	Экономика стран Европейского союза	2	2
7	Азиатские страны на современном этапе	2	2
8	Россия – субъект мировой экономики. Экономика от СССР до XXI в.	2	2
	Итого	18	18

2. Учебно-методическое обеспечение дисциплины

Содержание лекционного курса

Раздел 1. Теоретические основы исследования мировой экономики как системы мирового хозяйства

Тема 1. Сущность мировой экономики: основные характеристики, субъекты, эволюция и современные тенденции развития

1. Понятие и сущность мировой экономики.

Мировая экономика - система, скрепленная движением товаров, услуг и факторов производства (экономических ресурсов). Формы международных экономических отношений. Характер миграции факторов производства в современной экономике. Этапы развития мирового хозяйства.

2. Особенности мирового хозяйства как системы

Протекционизм. Колебания валюты. Плавающие валютные курсы. Мировой кризис задолженности. Особенности реализации финансово-бюджетной и налоговой политики стран. Движение факторов производства.

3. Типология стран мира. Основные субъекты международных экономических отношений.

Развитые, развивающиеся, страны с переходной экономикой. Критерии отнесения стран к данным группам. ВВП как один из основных показателей. Субъекты международных экономических отношений.

Тема 2. Общие характеристики рыночной экономики. Основные признаки и модели.

1. Общая характеристика мировой и зрелой рыночной экономики.

Признаки рыночной экономики. Признаки социалистической системы. Сравнительная характеристика рассматриваемых систем. Понятие зрелой рыночной экономики.

2. Темпы и пропорции общественного производства. Экономический рост.

Первичные, вторичные, третичные отрасли. Воспроизводственные пропорции. Темпы и показатели экономического роста.

3. Модели современной рыночной экономики.

Американская модель. Модель послевоенной Западной Европы. Латиноамериканская модель. Африканская модель рыночной экономики. Японская модель рыночного хозяйствования.

Тема 3. Международное разделение труда. Теория МРТ. Формы и показатели вовлечения страны в МРТ

1. Международное разделение труда. Теория МРТ.

Разделение труда. Роль МРТ в мировой экономики. Теория сравнительных издержек производства.

2. Формы МРТ: международная специализации и международная кооперация производства.

Международная специализация. Типы и виды. Производственная и территориальная специализация. Международная кооперация, сферы кооперации. Основные методы.

3. Показатели вовлечения страны в МРТ.

Экспортная квота в производстве отрасли. Удельный вес экспорта в общей стоимости экспорта. Темп роста отраслей МСП по сравнению с темпами роста всей промышленности. Экспортная (Кэкс), импортная (Кимп) и внешне торговая (Кво) квота.

Тема 4. Сущность валютной системы: основные элементы и этапы развития

1. Сущность мировой валютной системы

Определение мировой валютной системы. Резервная валюта. Конвертируемость валюты. Валютные ограничения. Институты валютной системы.

2. Эволюция мировой валютной системы

Закономерности развития валютной системы Кризис мировой валютной системы. Основные этапы становления новой валютной системы. Цикличность валютных кризисов. Парижская валютная система. Гэнуэзская валютная система. Бреттон-Вудская система Кризис Бреттон-Вудской валютной системы. Ямайские соглашения. Европейская валютная система

3. Международные валютные отношения

Валютный курс. Валютная корзина. Рыночная цена валюты. Номинальный и реальный валютный курс. Факторы воздействия валютного курса на международные экономические отношения. Международный финансовый центр.

Раздел 2. Прикладные вопросы изучения современных тенденций развития мирового хозяйства. Центры мировой экономики

Тема 5. Экономика США и стран Латинской Америки

1. Общая характеристика американской экономики. Темпы экономического роста

Экономика Америки после II Мировой Войны. Расходы бюджета США. Производственный потенциал. Структура промышленности. Семь экономических циклов. Прирост ВВП. Норма безработицы.

2. Производительные силы. Место государства в экономическом развитии и внешнеэкономической политики. Характеристика финансовой системы.

Профессионально-квалификационная структура рабочей силы. Образовательные уровни. Научно-техническая революция. Накопление основного капитала. Элементы производительных сил. Финансовый капитал. Кредитный рынок. Федеральная Резервная Система. Крупные корпорации в экономики США. Кейнсианство и монетаризм в экономической политике.

3. Экономическая деятельность стран Латинской Америки в мировом хозяйстве.

Ресурсный потенциал Латинского континента. Реформы Бразилии, Аргентины, Венесуэлы. Современная роль развивающихся стран в мировом хозяйстве. Экспортные отрасли.

Тема 6. Экономика стран Европейского союза

1. Первый этап экономического развития (1945—1950 гг.)

План Маршалла. Шоковая терапия. Реформы Л. Эрхарда. Денежная и налоговая реформы. Социально-рыночное хозяйство.

2. Второй этап экономического развития (1950—1974 гг.)

Период холодной войны. Экстенсивный характер развития. Начало процессов экономической интеграции. Комиссия европейских сообществ.

3. Третий этап экономического развития (1974—1984 гг.)

Создание Организации стран—экспортеров нефти (ОПЕК). Бреттон-Вудская валютная система. Европейская валютная система. Экономические реформы правительства М. Тэтчер.

4. Четвертый этап экономического развития (1985—1990 гг.)

Европейский внутренний рынок. Маастрихтский договор. Формирование целостного социально-экономического пространства.

5. Экономическое развитие стран Восточной Европы в период с 1950-х гг. по 1990 г.

Создание блока СЭВ. Курс на социалистическую экономику. Роль СССР в экономическом развитии государств Восточной Европы. Эпоха «бархатных» революций.

6. Европейский Союз как субъект мирового хозяйства на современном этапе.

Рынок евровалюты. Борьба мировых денег: доллар или евро. Укрепление позиций ЕС как мирового производителя товаров и услуг. Экономический рост стран ЕС.

Тема 7. Азиатские страны на современном этапе

1. Экономика Японии – японское экономическое чудо

Импульсы экономического развития послевоенного периода. Развитие военно-промышленного комплекса, антимонопольное законодательство, земельная реформа. Социальный фактор экономического развития. Слабости японской экономики. Современные реалии.

2. Реформы в Китае. Капитализм с коммунистическим лицом.

Сущность политики перехода к рынку. Образ «китайского чуда». Эволюционный вариант развития экономики против шоковой терапии. Динамика ВВП Китая за последние десять лет.

3. Страны НИС: история азиатского дракона

Классификация стран НИС. Процессы сращивания банковского и промышленного капитала. Этапы развития НИС. Демографический фактор развития.

4. Роль Индии в современном мировом хозяйстве

Демографический фактор и состояние людских ресурсов. Характеристика и объем природных ресурсов. Материально-технический и научный потенциал. Роль государства в регулировании индийской экономики. План социально-экономического развития Индии.

Тема 8. Россия – субъект мировой экономики. Экономика от СССР до XXI

1. СССР в системе мирового хозяйства: геополитический и экономический аспект

Социалистическая экономика. Эволюция международных отношений СССР. СССР в системы мирового сообщества после II Мировой Войны. Блок СЭВ. Биполярность в мировом сообществе. Основные направления международных торговых потоков.

2. Россия в 90-е гг. XX в. Становление субъекта мирового хозяйства

Проблемы экономического развития. Налаживание связей с международными организациями и лидерами мировой экономики. Роль ресурсного потенциала страны и энергетического комплекса в формировании международного сотрудничества. Предпосылки включения страны в мировое сообщество. Внешняя торговля. Характеристика России как субъекта мировой финансовой системы.

3. Экономические реформы и внешнеэкономическая политика современной России.

Экономические реформы Правительства В. В. Путина, преодоление кризиса. Новые формы и направления взаимодействия с международными

партнерами. Россия и ВТО. Перспективы развития международных связей.
Приоритеты национальной внешнеэкономической политики.

План проведения семинарских занятий

Раздел 1. Теоретические основы исследования мировой экономики как системы мирового хозяйства

Семинар 1. Сущность мировой экономики: основные характеристики, субъекты, эволюция и современные тенденции развития

ВОПРОСЫ

1. Понятие и сущность мировой экономики. Эволюция мирового хозяйства.

2. Особенности мирового хозяйства как системы

3. Типология стран мира. Основные субъекты международных экономических отношений

Практическое задание.

На основе данных статистики о темпах и уровне развития России за последние годы, используя критерии отнесения стран к 3 типам, ответьте на вопрос: к какой группе стран, по вашему мнению, можно отнести современную Россию.

Подготовьте сообщение: Российская Империя как субъект мировой экономики (до 1917 г.), Основные направления политики Императора Петра I как первого протекциониста.

Семинар 2. Общие характеристики рыночной экономики. Основные признаки и модели.

ВОПРОСЫ

1. Какими признаками характеризуется рыночная экономика?

2. Какие признаки свойственны командно-административной экономике?

3. Какая из названных двух экономик эффективнее и почему?

4. Какие бывают темпы экономического роста?

5. Что такое отраслевые пропорции и в чем смысл их изучения?

6. Каковы закономерности изменения отраслевых пропорций в экономике?

7. Что такое воспроизводственные пропорции в экономике и в чем смысл их изучения?

8. Сравните западные страны по динамике нормы капвложений.

9. Сравните западные страны по динамике трудоемкости их производства.

10. Сравните западные страны по динамике материало- и фондоемкости их производства.

ВОПРОСЫ:

1. Международное разделение труда. Теория МРТ.

2. Формы МРТ: международная специализации и международная кооперация производства.

3. Показатели вовлечения страны в МРТ

Практическое задание

На основе найденных статистических данных, необходимых для вычисления формул, рассчитайте степень вовлечения России в МРТ.

Семинар 4. Сущность валютной системы: основные элементы и этапы развития

ВОПРОСЫ:

1. Сущность мировой валютной системы
2. Эволюция мировой валютной системы
3. Международные валютные отношения

Практическое задание

Подготовьте сообщения по следующим темам:

«История появления денежной единицы» (евро, доллар, рубль, фунт стерлингов и т.д.).

«История становления мирового финансового центра» (Лондон, Париж, Нью-Йорк, Цюрих, Франкфурт-на-Майне и т.д.).

Раздел 2. Прикладные вопросы изучения современных тенденций развития мирового хозяйства. Центры мировой экономики

Семинар 5. Экономика США и стран Латинской Америки

1. Найдите данные расходов бюджета США за 2005 и 2006 гг. Сравните с аналогичными данными России. Оформите вашу цепь рассуждений и выводов в отдельное сообщение.

2. Дайте характеристику американской экономики после Второй мировой войны.

3. Как ответила экономика США на меняющиеся условия в мире?

4. Что такое ТНК и какова их роль в экономике США?
5. Каковы темпы экономического развития США на современном этапе?
6. Охарактеризуйте систему производительных сил в экономике США.
7. Какие сдвиги происходят в структуре рабочей силы США?
8. Какие сдвиги происходят в структуре основного капитала США?
9. В чем выражается экономия в использовании сырья в экономике США?
10. Дайте характеристику американской финансовой системы.
11. В чем выражается государственное регулирование экономики США?
12. Дайте характеристику составных частей «рейганомики».

Семинар 6. Экономика стран Европейского союза

1. Назовите этапы послевоенного экономического развития Западной Европы.
2. Дайте характеристику каждого этапа послевоенного экономического развития Западной Европы.
3. В чем заключается суть «плана Маршалла»?
4. Почему Советский Союз отказался от «плана Маршалла»?

5. В чем суть либеральной реформы Л. Эрхарда и как она проходила?

6. Назовите причины инфляционных процессов в странах Западной Европы.

7. В чем заключается реформа М. Тэтчер в Великобритании?

8. Денационализация в Великобритании при М. Тэтчер.

9. Как повлияло воссоединение Германии на экономику Западно-европейского региона?

10. В каком положении находились страны ЦВЕ накануне Второй мировой войны?

11. Дайте характеристику основных этапов экономического развития стран ЦВЕ в послевоенный период.

12. Объясните причины известных событий в Венгрии в 1956 г. и в Чехословакии в 1968 г.

13. В чем состояли экономические реформы в Польше?

14. Объясните суть экономических реформ в Венгрии.

15. Расскажите об экономических реформах в Чехии и Словакии.

16. Каково современное состояние экономики стран ЦВЕ?

17. Охарактеризуйте современное состояние экономики Западной Европы.

Семинар 7. Азиатские страны на современном этапе

Практические задания:

1. Какие импульсы стимулировали послевоенное экономическое развитие Японии?
2. В чем смысл земельной реформы, проведенной в Японии?
3. Определите роль США в послевоенном возрождении Японии.
4. Охарактеризуйте роль государственного регулирования в создании «японского экономического чуда».
5. Назовите основные черты феномена «японского экономического чуда».
6. Какова роль импорта зарубежной технологии в послевоенном экономическом развитии Японии?
7. Какова роль «человеческого фактора» в обеспечении «японского экономического чуда»?
8. В чем выражаются национальные особенности развития японской экономики?
9. В чем заключается специфика внешней торговли Японии?
10. Чем объяснить трудности, с которыми столкнулась современная экономика Японии?
11. Дайте свою характеристику реформам, проводимым в Китае, в процессе перехода к рынку?
12. Какие китайские ТНК являются субъектами мирового хозяйства?
13. В чем особенность развития Китая?

14. Какую роль Китай играет на мировой арене?
15. Какие страны включены в группу НИС? Какие общие критерии и отличительные особенности стран-членов НИС?
16. Назовите этапы развития данной группы стран?
17. Охарактеризуйте Индию в качестве субъекта мировой экономики.
18. Дайте оценку научно-техническому потенциалу Индии?

Семинар 8. Россия – субъект мировой экономики. Экономика от СССР до XXI

Практические задания:

1. В чем суть идеи построения социалистического общества в нашей стране и почему она провалилась?
2. Сравните основные черты социализма и капитализма.
3. Охарактеризуйте темпы экономического роста СССР по периодам.
4. Дайте характеристику развития отраслевой структуры в экономике СССР.
5. Дайте характеристику экономики в годы «военного коммунизма».
6. Что такое НЭП и как функционировала экономика СССР в период НЭПа?
7. Какова была цель индустриализации в СССР и как она проходила?
8. Какова была цель коллективизации в СССР и как она осуществлялась?
9. Дайте общую характеристику планирования советской экономики.
10. Как осуществлялась насильственная социализация экономики в СССР?

11. Охарактеризуйте состояние экономики в годы Великой Отечественной войны.
12. Как развивалась советская экономика в послевоенные годы?
13. Дайте общее определение сути советской экономической модели. Из каких элементов и инструментов действия она состоит?
14. Как осуществлялось управление и планирование в советской экономической системе?
15. Чем характеризовалась эпоха застоя при Брежневеве?
16. Что вы знаете об управленческих аспектах функционирования советской экономической модели?
17. Мы получили огромное экономическое наследство от бывшего СССР. Почему его надо было перестраивать?
18. Какие предпринимались попытки в бывшем СССР в послевоенный период?
19. В чем суть реформ А. Косыгина?
20. Что дала нашей стране перестройка М. Горбачева?
21. В чем суть программы «500 дней»?
22. В чем суть экономической политики Е. Гайдара?
23. Каковы были положительные и отрицательные последствия экономической политики Е. Гайдара в 1992 г.?
24. В чем суть кейнсианства и монетаризма применительно к экономике переходного периода?
25. Каковы основные направления деятельности правительства В. Черномырдина в области экономических реформ?
26. Оцените состояние экономических реформ в России в настоящее время.
27. Оцените экономическое положение нашей страны в настоящее время.
28. Дайте оценку научно-технического потенциала бывшего СССР.
29. Почему эффективность затрат на НИОКР в СССР снижалась?
30. Какова была динамика численности открытий и изобретений в СССР?
31. Проанализируйте составляющие научно-технического потенциала в России.

32. Что происходит с финансированием науки в нашей стране?
33. Как складывается организационная структура российской науки?
34. Дайте оценку состояния российской экономической науки.
35. Почему СССР не сумел «догнать и перегнать» США?
36. Каким было соотношение основных макроэкономических показателей России и главных капиталистических стран в конце XX в.?
37. Какие трудности и проблемы возникают в наши дни в процессе трансформации российской экономики?
38. Какими могут быть среднегодовые темпы экономического роста в России на период до 2015 г.?
39. Как вы относитесь к идее удвоения российского ВВП за ближайшие 10 лет?
40. Какими могут быть среднегодовые темпы экономического роста в главных капиталистических странах на период до 2015 г.?
41. Какими могут быть соотношения ВВП и промышленного производства в России и главных капиталистических странах в 2015 г.?
42. Назовите факторы успешного включения РФ в мировое хозяйство.
43. Опишите неблагоприятные факторы развития внешнеэкономических связей.

Примерные темы рефератов

1. Общая характеристика американской экономики. Темпы экономического роста.
2. Производительные силы США. Место государства в экономическом развитии и внешнеэкономической политике. Характеристика финансовой системы.
3. Экономическая деятельность стран Латинской Америки в мировом хозяйстве.
4. Первый этап экономического развития стран Западной Европы (1945—1950 гг.)
5. Второй этап экономического развития стран Западной Европы (1950—1974 гг.)
6. Третий этап экономического развития стран Западной Европы (1974—1984 гг.)
7. Четвертый этап экономического развития стран Западной Европы (1985—1990 гг.)
8. Экономическое развитие стран Восточной Европы в период с 1950-х гг. по 1990 г.
9. Европейский Союз как субъект мирового хозяйства на современном этапе.
10. Японское экономическое «чудо»
11. Реформы в Китае. Капитализм с коммунистическим лицом.
12. Страны НИС: история азиатского дракона
13. Роль Индии в современном мировом хозяйстве
14. СССР в системе мирового хозяйства: геополитический и экономический аспект
15. Россия в 90-е гг. XX в. Становление нового субъекта международных экономических отношений
16. Экономические реформы и внешнеэкономическая политика современной России.

Список экзаменационных вопросов

1. Понятие и сущность мировой экономики. Эволюция мирового хозяйства.
2. Особенности мирового хозяйства как системы
3. Типология стран мира. Основные субъекты международных экономических отношений
4. Общая характеристика мировой и зрелой рыночной экономики.
5. Темпы и пропорции общественного производства. Экономический рост.
6. Модели современной рыночной экономики.
7. Международное разделение труда. Теория МРТ.
8. Формы МРТ: международная специализации и международная кооперация производства.
9. Показатели вовлечения страны в МРТ
10. Сущность мировой валютной системы
11. Эволюция мировой валютной системы
12. Международные валютные отношения
13. Общая характеристика американской экономики. Темпы экономического роста.
14. Производительные силы США. Место государства в экономическом развитии и внешнеэкономической политике. Характеристика финансовой системы.
15. Экономическая деятельность стран Латинской Америки в мировом хозяйстве.
16. Первый этап экономического развития стран Западной Европы (1945—1950 гг.)
17. Второй этап экономического развития стран Западной Европы (1950—1974 гг.)
18. Третий этап экономического развития стран Западной Европы (1974—1984 гг.)
19. Четвертый этап экономического развития стран Западной Европы (1985—1990 гг.)

20. Экономическое развитие стран Восточной Европы в период с 1950-х гг. по 1990 г.
21. Европейский Союз как субъект мирового хозяйства на современном этапе.
22. Японское экономическое «чудо»
23. Реформы в Китае. Капитализм с коммунистическим лицом.
24. Страны НИС: история азиатского дракона
25. Роль Индии в современном мировом хозяйстве
26. СССР в системе мирового хозяйства: геополитический и экономический аспект
27. Россия в 90-е гг. XX в. Становление нового субъекта международных экономических отношений
28. Экономические реформы и внешнеэкономическая политика современной России.

3. Методическое обеспечение дисциплины

Методические рекомендации по написанию рефератов

Сущность и назначение реферата заключается в адекватном, кратком изложении, но с достаточной полнотой основного содержания текста-источника, передаче проблемной информации по заданной теме.

Рефераты, в зависимости от выполняемых ими функций, могут быть различных видов (информационные, индикативные и др.). Реферат по региональной экономике представляет собой «Аналитический реферат-обзор».

I. Методика работы над рефератом

1. Выбор темы реферата осуществляется в соответствии с программой курса по согласованию с преподавателем.

2. Студенты могут предложить собственную тему (или уточнить редакцию предлагаемой темы) по согласованию с преподавателем, но только в рамках программ изучаемого курса.

Приступая к подготовке реферата, помните, что ваша главная цель – глубоко осмыслить материал по теме реферата, объективно и корректно изложить положения авторов текстов-источников и сформулировать собственное отношение к изложенному.

3. Подберите литературу по теме реферата. Внимательно прочитайте и проанализируйте выбранные источники: вычлените наиболее важную проблематику по избранной теме, сущность точек зрения авторов и излагаемых ими подходов. Выпишите основные положения, которые могут составить содержание вашего реферата.

В качестве литературных источников могут быть использованы различные материалы. Однако, в первую очередь, следует обратиться к перечню источников, данных в списке основной, дополнительной литературы и литературы на иностранном языке, по изучаемым дисциплинам.

4. Сравните информацию изучаемых источников, определите общее и различия, выберите базовый источник, где тема, на ваш взгляд, изложена наиболее полно.

5. Составьте план реферата. Он должен включать в себя следующие разделы:

а) Введение (представление темы реферата):

1) цель и задачи реферата,

2) актуальность рассматриваемой проблемы;

б) Главная часть (аналитическое изложение рассматриваемой проблемы):

1) формулировка вопросов темы (как правило, не более 3-х),

2) письменное изложение содержания рассматриваемых вопросов;

в) Заключение (выводы, которые должны быть сделаны автором по исследованным источникам, и мнение автора по рассмотренным вопросам реферата);

г) Библиография (список литературы, использованной при написании работы, с указанием исходных данных).

6. Синтезируйте выбранные вами материалы из различных источников в собственный логически связанный текст с элементами собственного анализа и критической оценки позиции авторов, при этом возможна аргументация позиции автора реферата при присоединении его к одной из точек зрения или описываемым положениям.

8. Прочитайте написанный вами текст реферата. Проанализируйте его с точки зрения точности и адекватности изложения позиций авторов текстов-источников. Сделайте оценку собственной аргументации выдвинутых (изложенных) вами положений.

9. Отредактируйте написанный текст, наберите на компьютере 14 шрифтом через 1.5 интервала.

II. Оформление работы

1. Реферат должен иметь:

а) Титульный лист.

б) План реферата, с указанием страниц разделов (вопросов) реферата.

в) Введение (на 0,5-1 страницы).

г) Текстовое изложение главной части, в соответствии с разделами (вопросами) плана реферата.

д) Заключение (в конце реферата, на одну-две страницы).

е) Иллюстрированный материал (таблицы, графики, рисунки лучше давать в тексте реферата).

ж) Список использованной литературы дается на отдельных страницах (странице) после текстового изложения материала.

2. Нумерация страниц реферата должна быть сквозной (титульный лист не нумеруется, следующая за ним страница идет под №2).

3. Текстовое расположение материала должно быть на стандартных листах (поле слева – 3 см., верхнее и нижнее поле – 2 см.).

4. Реферат скрепляется скоросшивателем или может быть представлен в специальной папке.

III. Требования к реферату

1. Должен быть подготовлен по теме, в соответствии с программой изучаемого курса и представлен на семинарском занятии.

2. Объем реферата должен соответствовать 10-15 страницам печатного (набранного) текста (шрифт №14), через 1,5 интервала.

3. Реферат должен быть оформлен в соответствии с вышеуказанными требованиями (рекомендациями).

IV. Оценка реферата

Осуществляется по 5-ти бальной системе, которая включает в себя все вышеуказанные компоненты по подготовке, написанию, содержанию и оформлению работы.

Содержание контрольной работы по дисциплине «Мировая экономика» для студентов заочной формы обучения.

1. На основе данных статистики о темпах и уровне развития России за последние годы, используя критерии отнесения стран к 3 типам, ответьте на вопрос: к какой группе стран, по вашему мнению, можно отнести современную Россию.

2. На основе найденных статистических данных, необходимых для вычисления формул (см. стр. 64), рассчитайте степень вовлечения России в МРТ.

3. Подготовьте сообщения по следующим темам:

«История появления денежной единицы» (евро, доллар, рубль, фунт стерлингов и т.д.).

«История становления мирового финансового центра» (Лондон, Париж, Нью-Йорк, Цюрих, Франкфурт-на-Майне и т.д.).

4. Найдите данные расходов бюджета США за 2005 и 2006 гг. Сравните с аналогичными данными России. Оформите вашу цепь рассуждений в виде выводов в отдельное сообщение.

5. Подготовьте доклад на тему: «Современная Россия - субъект международных экономических отношений»

ПРИМЕЧАНИЕ: каждое из предлагаемых заданий оформляется в виде реферативного сообщения и формируется единая папка файлов, представляемая на экзамене.

Тестовые задания для промежуточного контроля

Промежуточный тест № 1 для аттестации

1. Какой период в развитии мировой экономике характеризуется экономическим спадом и повышением взаимозависимости между странами?

- 1) 1920 – 1930-е годы;
- 2) последние десятилетия XX века;
- 3) 1970-1980-е годы;
- 4) конец XIX века.

2. В какие годы на авансцену мировой экономики выходят развивающиеся страны?

- 1) в 90-е годы XX века;
- 2) в 60-70-е годы XX века;
- 3) в 80-е годы XX века;
- 4) в 50-е годы XX века.

3. Главная причина роста миграции предпринимательского капитала в XIX веке была:

- 1) окончание территориального раздела мира;
- 2) формирование международных монополий, которые по своим внутрифирменным каналам распределяли капитал;
- 3) наличие двух полюсов: метрополии и колонии;
- 4) машинное производство в развитых странах, которое способствовало нарастанию массового производства.

4. В чем основное отличие транснациональных компаний от других компаний?

- 1) наличие филиалов и дочерних компаний;
- 2) особая система кредитования;

- 3) они являются носителями единичного разделения труда;
- 4) наличие огромных активов.

5. Каковы основные показатели открытости экономики?

- 1) ВВП;
- 2) внешнеторговый оборот;
- 3) внешнеторговая квота;
- 4) все перечисленное.

6. Какой элемент инфраструктуры в большей степени способствует становлению «открытой» экономики?

- 1) фондовые биржи;
- 2) оптовые торговые предприятия;
- 3) кредитные посреднические предприятия;
- 4) организация рыночного сервиса.

7. К какой интеграционной группировке принадлежит РФ?

- 1) ЕС;
- 2) СНГ;
- 3) АСЕАН;
- 4) все перечисленное.

8. Какой тип специализации присущ современному этапу развития мирового хозяйства?

- 1) межотраслевая специализация;
- 2) специализация группы стран;
- 3) стадийная специализация;
- 4) поддетальная специализация.

9. Какой новый элемент инфраструктуры появился в России после распада СССР?

- 1) биржи;
- 2) торговые предприятия;
- 3) посреднические предприятия;
- 4) организация сервиса.

10. К какой группе стран принадлежат новые индустриальные страны?

- 1) промышленно-развитые страны;
- 2) страны с переходной экономикой;
- 3) развивающиеся страны;
- 4) социалистические страны.

11. Какие страны или группы стран занимают ведущие позиции в международной торговле?

- 1) США;
- 2) ЕС;
- 3) Юго-Восточная Азия;
- 4) ЕС, США и Япония.

Промежуточный тест № 2 для аттестации

1 Своеобразное географическое явление последних десятилетий XX века, получившие в научной литературе название "расширение ресурсных рубежей мировой экономики" связано с:

- а) вовлечением в промышленную разведку и разработку практически всех стран и регионов мира;
- б) началом разработки новых источников полезных ископаемых в условиях труднодоступных территорий и шельфовых акваторий;
- в) открытием принципиально новых видов полезных ископаемых.

2 Профессиональная структура населения страны отражает:

- а) политическую активность страны на международной арене;
- б) степень развития общества в целом;
- в) половозрастной состав населения;
- г) достигнутую структуру экономики страны;
- д) общие тенденции в распределении рабочей силы между различными сферами национальной экономики;
- е) уровень безработицы в стране.

3 Перемещение людей через границы тех или иных территорий с переменной места жительства навсегда или на достаточно длительное время - это:

- а) диверсификация населения;
- б) маргинализация населения;
- в) миграция населения;
- г) урбанизация;
- д) геополитизация.

4 Китай можно охарактеризовать как:

- а) слабоурбанизированную страну;
- б) сильноурбанизированную страну;
- в) среднеурбанизированную страну.

5 Природные ресурсы подразделяются на:

- а) неисчерпаемые;
- б) возобновимые;
- в) рационально используемые;
- г) невозобновимые.

6 Важнейшим элементом финансовых систем всех государств являются:

- а) банки;
- б) биржи;
- в) ТНК;
- г) холдинги.

7 К особенностям развития мировых финансов относят:

- а) опережающее развитие международных финансовых операций, глобализация финансовых рынков;
- б) усиление роли биржевых операций в качестве основного механизма перераспределения финансовых ресурсов;
- в) появление большого числа новых производных финансовых инструментов (свопы, депозитные расписки).

8 Важнейшими показателями, характеризующими научные ресурсы отдельных стран и групп стран, являются:

- а) доля расходов на образование в ВВП;
- б) расходы на НИОКР на душу населения;
- в) доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета;
- г) численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании;
- д) доля данной страны на мировых рынках.

Промежуточный тест № 3 для аттестации

1. Доля развивающихся стран в международной торговле увеличивается за счет увеличения экспорта:

- 1) сырья и продовольствия;
- 2) продукции добывающей промышленности;
- 3) продукции обрабатывающей промышленности;
- 4) продукции легкой промышленности.

2. В каком регионе интеграционные процессы между развивающимися странами наименее развиты?

- 1) Латинская Америка;
- 2) Юго-Восточная Азия;
- 3) Африка;
- 4) все перечисленное.

3. Главными экспортерами капитала в развивающиеся страны являются следующие страны:

- 1) США, Япония и Германия;
- 2) США и АСЕАН;
- 3) НАФТА и ЕС;
- 4) Франция, Германия и Великобритания.

4. Основной фактор увеличения внешней задолженности развивающихся стран:

- 1) падение спроса на сырье и продовольствие;
- 2) кризис в развитых странах;
- 3) повышение курса национальной валюты в развивающихся странах;
- 4) приватизационные процессы в развивающихся странах.

5. Выберите основные показатели выделения новых индустриальных стран:

- 1) среднегодовые темпы прироста ВВП;

- 2) доля добывающей промышленности в экспорте;
- 3) удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП;
- 4) объем портфельных инвестиций;
- 5) доля промышленных изделий в экспорте;
- 6) объем прямых инвестиций.

6. Какое утверждение относительно моделей новых индустриальных стран верно?

- 1) модель экономики с ориентацией на экспорт свойственна Азиатским Новым индустриальным странам;
- 2) модель экономики с ориентацией на импортозамещение свойственна Азиатским странам;
- 3) модель экономики с ориентацией на экспорт свойственна Латиноамериканским НИС;
- 4) модель экономики с ориентацией на импортозамещение свойственна Азиатским НИС.

7. Прямые иностранные капиталовложения – это:

- 1) иностранные капиталовложения, которые вкладываются в ценные бумаги ради получения процента;
- 2) иностранные капиталовложения необходимые для финансирования облигационных займов государственных банков или крупных компаний;
- 3) долгосрочные иностранные капиталовложения в инфраструктуру страны;
- 4) иностранные капиталовложения, вкладываемые в производство, во имя

получения долгосрочного интереса и обеспечивают его с помощью прав собственности или решающих прав в управлении.

8. Какой регион наиболее динамично развивается в последние десятилетия:

- 1) Юго-Восточная Азия;
- 2) Азиатско-Тихоокеанский регион;
- 3) Латинская Америка;
- 4) Европа.

9 Страны-члены АСЕАН являются основными экспортерами:

- 1) химической продукции;
- 2) нефтепродуктов;
- 3) машинотехнической продукции;
- 4) швейной продукции.

10 Продукция какого производства развивается в Бразилии наиболее активно?

- 1) сельское хозяйство;
- 2) горнорудное производство;
- 3) производство потребительских товаров;
- 4) черная металлургия.

11 Какова главная статья экспорта Аргентины?

- 1) обрабатывающая промышленность;
- 2) сельское хозяйство;
- 3) потребительские товары;
- 4) автомобили.

12. Какая страна обладает наилучшими показателями ВВП в Латинской Америке?

- 1) Перу;
- 2) Мексика;
- 3) Чили;
- 4) Аргентина.

13. Отметить основные элементы экономической политики Китая:

- 1) ограничение прироста кредитной массы;
- 2) контроль за состоянием денежного обращения;
- 3) контроль за денежной эмиссией;
- 4) контроль за исполнением государственного бюджета;
- 5) поддержание положительного сальдо торгового и платежного балансов;
- 6) курс на стабилизацию национальной валюты;
- 7) проведение свободной валютной политики;
- 8) регулирование инфляции.

14 Политика Китая в сфере регулирования внешнеэкономической деятельности в период 80-х середины 90-х гг. характеризовалась:

- 1) высокой либеральной направленностью;
- 2) высокой степенью протекционизма;
- 3) гибкостью в используемом наборе фискальных и инвестиционных льгот;
- 4) тотальным либерализмом китайской реформы;
- 5) сочетанием б и в.

15 Специфические для Республики Корея организационно-экономические формы финансово-промышленных групп называются:

- 1) "сого-сеся";
- 2) "дэнко-секико";
- 3) "сюданы";
- 4) "чеболи".

16 Южноамериканский рынок, объединяющий более 200 млн. чел. на экономическом пространстве которого производится около 60 % ВВП Латинской Америки, в его организации участвуют Аргентина, Бразилия, Уругвай, Парагвай с 1991 г. - это:

- 1) НАФТА;
- 2) АТЭС;

3) MEPKOCYP;

4) EC;

5) ATP.

Промежуточный тест № 4 для аттестации

1. В чем состоит основная причина высокой доли торговли между промышленно развитыми странами?

- 1 Сложность техники – основного экспортного товара промышленно-развитых стран.
- 2 Удобность взаиморасчетов.
- 3 Наличие конвертируемой валюты.
- 4 Платежеспособный спрос.

2. Самыми крупными внешнеторговыми оборотами владеют следующие страны:

- 1 США, Германия и Япония.
- 2 США, Япония и Великобритания.
- 3 Япония, США и Австралия.
- 4 Япония, США и ЕС.

3. Какая форма инвестиций наиболее распространена в миграции капитала между промышленно развитыми странами?

- 1 Портфельные инвестиции.
- 2 Ссудные инвестиции.
- 3 Прямые инвестиции.
- 4 Краткосрочные инвестиции.

4. Какая страна занимает лидирующее положение по импорту капитала в Европу?

- 1 США.
- 2 Канада.
- 3 Южная Корея.
- 4 Япония.

5. Отличительная черта внешней торговли Японии – это:

- 1 отрицательное сальдо внешнеторгового баланса.
- 2 положительное сальдо внешнеторгового баланса.

3 преобладание электротехники в экспорте.

4 преобладание доли цветных металлов в импорте.

6. Механизм государственного финансирования экспорта товаров и услуг в США состоит в следующем:

1 кредитование крупных компаний, занимающихся экспортом.

2 кредитование мелких и средних предприятий за рубежом.

3 гарантирование кредитов.

4 страхование кредитов от различных рисков иностранных фирм, работающих в США.

5 информационная поддержка деятельности американских компаний за рубежом.

7. Крупнейший импортер в Западной Европе рабочей силы:

1 Германия.

2 Франция.

3 Великобритания.

4 Швеция.

8. Единая внешнеторговая политика ЕС подразумевает:

1 единую политику в области тарифных ставок.

2 заключение торговых соглашений;

3 единая импортная политика.

4 единая экспортная политика.

5 единые меры для всех стран по либерализации внешнеторговой деятельности.

6 проведение дифференцированных мер по либерализации торговли.

7 использование антидемпинговых и компенсационных мер.

8 использование эмбарго.

9. Основные торговые партнеры стран ЕС:

- 1 США.
- 2 НАФТА
- 3 ЕАСТ
- 4 Япония.

10. Иностранные капиталовложения во Францию идут в следующие отрасли:

- 1 Нефтяная и газовая промышленность.
- 2 Финансовый сектор.
- 3 Металлургия.
- 4 Продукция тонкой химии.

11. Какие страны Центральной и Восточной Европы войдут в ЕС в первую очередь:

- 1 Польша.
- 2 Румыния.
- 3 Албания.
- 4 Венгрия.
- 5 Чехия.
- 6 Болгария.
- 7 Словакия.

Промежуточный тест № 5 аттестации

1 Структура внешней торговли России состоит из:

- 1 Сырьевые товары – 60%, готовые изделия – 40%.
- 2 Сырьевые товары – 10%, готовые – 90%.
- 3 Сырьевые товары – 90%, готовые – 10%.
- 4 Сырьевые товары – 10%, сельскохозяйственные – 10%, готовые – 80%.

2 Основные партнеры России:

- 1 Германия.
- 2 Финляндия.
- 3 Франция.
- 4 США.
- 5 Китай.

3 Для увеличения объема торговли со странами Центральной и Восточной Европы необходимо:

- 1 повысить конкурентоспособность товаров РФ.
- 2 заняться продвижением товаров в виде рекламы, маркетинга и сервиса.
- 3 увеличить долю импорта.
- 4 проводить государственную поддержку экспорта.
- 5 снизить тарифы на железнодорожные и автомобильные перевозки.

4 ЕС торгует с Россией как со страной с:

- 1 рыночной экономикой.
- 2 переходной экономикой.
- 3 плановой экономикой.
- 4 централизованной экономикой.

5 Европейский Союз вкладывает основной объем прямых инвестиций в Россию в следующие отрасли:

1 легкая промышленность.

2 пищевая отрасль.

3 машиностроение.

4 недвижимость.

6 Каково состояние торгового баланса России?

1 Активное сальдо торгового баланса.

2 Пассивное сальдо торгового баланса.

7 Крупными должниками России являются следующие страны:

1 Марокко

2 Куба

3 Бразилия.

4 Монголия.

5 Китай.

6 Вьетнам.

7 Индия.

8 Россия входит в таможенный союз с:

1 Белоруссия, Казахстан, Киргизия,
Таджикистан.

2 Белоруссия, Украина, Киргизия и
Таджикистан.

3 Белоруссия, Украина, Узбекистан и Грузия.

4 Белоруссия, Казахстан, Таджикистан,
Узбекистан.

9 Ведущей формой международных экономических отношений со странами СНГ является:

1 капиталовложения.

2 торговля.

3 валютные отношения.

4 интеграционные процессы.

10 Основная статья импорта в РФ:

1 продовольствие.

2 потребительские товары.

3 сырье.

4 продукция машиностроения.

Итоговый тест

1. В какой период развития мирового хозяйства появилась тенденция к автаркии?

- 1 В 20-30е годы XX века.
- 2 После второй мировой войны
- 3 В 70-80е годы XX века.
- 4 В 60-70е годы XX века.

2 Основные факторы открытости экономики – это:

- 1 Правовая база.
- 2 Валютный курс.
- 3 Деятельность ТНК.
- 4 Инфраструктура.
- 5 Отсутствие таможенного регулирования.

3. Для Европейского Союза присуща следующая форма интеграции:

- 1 Хозяйственная интеграция.
- 2 Структурная интеграция.
- 3 Конкурентная интеграция.
- 4 Все перечисленное.

4. Существуют следующие основные количественные показатели открытости экономики:

- 1 Внешнеторговая квота.
- 2 Внешнеторговый оборот.
- 3 Экспортная пошлина.
- 4 Импортная квота.
- 5 ВВП.

5 Какое утверждение относительно моделей новых индустриальных стран верно?

- 1 Модель ориентации с экономикой на экспорт свойственна Латиноамериканским НИС.

2 Модель экономики с ориентацией на импортозамещение свойственна

Азиатским НИС.

3 Модель экономики с ориентацией на экспорт свойственна

Африканским НИС.

4 Модель экономики с ориентацией на импортозамещение свойственна

Латиноамериканским НИС.

6 Какой вид МЭО стал активно проявляться именно в XX веке?

1 Международная миграция рабочей силы.

2 МРТ.

3 Международное движение капитала.

4 Международная торговля.

7 Если ВВП страны равен 1 млрд. долларов, а экспорт равен 150 млн. долларов, то какова будет экспортная квота и является ли экономика страны открытой?

1 20% и экономика открытая.

2 1,5 % и экономика закрытая.

3 15% и экономика закрытая.

4 15% и экономика открытая.

8 Основными инвестором и кредитором РФ является:

1 ЕС.

2 НАФТА.

3 США.

4 Япония.

9 Тенденция развивающихся стран в мировой торговле состоит в:

1 Увеличение доли сырья в поставках развивающихся стран на мировые рынки.

2 Увеличение доли готовой продукции в поставках развивающихся стран.

3 Увеличение доли продукции обрабатывающей промышленности в поставках развивающихся стран.

4 Увеличение доли сельскохозяйственной продукции в поставках развивающихся стран.

10 Основные характерные черты новых индустриальных стран:

1 Высокая доля экспорта сырья.

2 Высокая доля обрабатывающей промышленности в ВВП.

3 Средний удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП.

4 Объем портфельных инвестиций за рубежом.

5 Высокая доля промышленных изделий в экспорте.

6 Высокая доля промышленных изделий в импорте.

11 Крупнейшими экспортерами капитала в 90-е годы XX века были:

1 Япония.

2 США.

3 Германия.

4 Швейцария.

5 Тайвань

12 Наиболее быстрыми темпами в мировой торговле между промышленно развитыми странами растет экспорт:

1 Продукции химической продукции.

2 Сырья и продовольствия.

3 Электротехнического и электронного оборудования.

4 Услуг.

13 Портфельные инвестиции – это:

1 Особый вид ссудных инвестиций

2 Инвестиции в инфраструктуру страны на долгосрочной основе.

3 Предпринимательские инвестиции, которые не дают их владельцу управленческого контроля над объектом вложения.

4 Предпринимательские инвестиции, в результате которых инвестор получает права собственника.

14 Какой регион наиболее динамично развивается в сфере международной торговли в последнее десятилетие?

1 Европа.

2 Северная Америка.

3 Латинская Америка.

4 Азиатско-Тихоокеанский регион.

15 Ключевые отрасли современной индустрии США (назовите 3):

1 Машиностроение.

2 Сельское хозяйство.

3 Металлургия.

4 Электроэнергетика.

5 Легкая промышленность.

6 Химическая промышленность.

16 В чем состоит ассиметричный характер внешнеторговой политики ЕС со странами Центральной и Восточной Европы?

1 Ассиметричная структура экспорта.

2 ЕС проводит снижение таможенных пошлин по отношению к странам ЦВЕ быстрее, чем страны ЦВЕ по отношению к ЕС.

3 ЕС больше экспортирует в страны ЦВЕ, чем импортирует от туда.

4 Ассиметричный характер импорта.

17 Главными контрагентами в мировой торговле с развивающимися странами являются:

- 1 Европейские страны.
- 2 Развивающиеся страны.
- 3 Азиатские страны.
- 4 Промышленно развитые страны.

18 Отраслевая направленность движения капитала в развивающиеся страны следующая (определите 2 основных отрасли):

- 1 Легкая промышленность.
- 2 Обработывающая промышленность.
- 3 Инфраструктура.
- 4 Сфера услуг.

19 Основные характеристики капиталозбыточных нефтяных стран состоят в следующем:

- 1 Высокие темпы роста ВВП;
- 2 Значительное активное сальдо платежного баланса;
- 3 Массированный импорт капитала;
- 4 Средний уровень душевого дохода;
- 5 Высокая степень зависимости от внешних факторов развития;
- 6 Однобокая многоотраслевая структура ВВП и экспорта.

20 С каким типом продукции вышли НИС в мировое хозяйство?

- 1 Материалоемкая продукция.
- 2 Наукоемкая продукция.
- 3 Трудоемкая продукция.
- 4 Все перечисленное.

21 Режим национального благоприятствования включает:

- 1 Полную отмену пошлин.
- 2 Льготный уровень пошлин.
- 3 Равный уровень пошлин.
- 4 Завышенный уровень пошлин.

22 Основная причина роста задолженности в развивающихся странах:

- 1 Экономическая нестабильность в развивающихся странах.
- 2 Ухудшение конъюнктуры на экспортные товары из этих стран.
- 3 Кризис в промышленно – развитых странах.
- 4 Низкий курс национальной валюты.

23 Глобальные проблемы, которые в большей степени связаны с развивающимися странами, чем с промышленно развитыми (назовите 3 ключевых):

- 1 Демографическая проблема.
- 2 Продовольственная проблема.
- 3 Экологическая проблема.
- 4 Географическая проблема.
- 5 Экономическая отсталость.

24 Что дает политика импортозамещения для развивающихся стран (2)?

- 1 Более глубокое включение в международное разделение труда.
- 2 Диверсификацию производства.
- 3 Защиту национального производства.
- 4 Рост конкуренции.
- 5 Повышает качество товаров.

25 Причины выделения новых индустриальных стран из числа развивающихся стран следующие:

- 1 НИС обладали большими золотовалютными запасами.
- 2 НИС находились в сфере политических и экономических интересов промышленно развитых стран.
- 3 В НИС инвестировались крупные портфельные инвестиции.

- 4 НИС проводили демократические и политические преобразование, привлекательные для иностранных инвесторов.
- 5 НИС обладали развитой инфраструктурой.
- 6 В НИС инвестировались прямые инвестиции.

Перечень вопросов для проверки остаточных знаний по
«Мировой экономике»

1. Особенности мирового хозяйства как системы
2. Типология стран мира. Основные субъекты международных экономических отношений
3. Модели современной рыночной экономики.
4. Сущность мировой валютной системы
5. Европейский Союз как субъект мирового хозяйства на современном этапе.
6. Общая характеристика американской экономики. Экономические реформы и внешнеэкономическая политика современной России.

Тест для проверки остаточных знаний

А. Основные факторы открытости экономики – это:

- 1 Правовая база.
- 2 Валютный курс.
- 3 Деятельность ТНК.
- 4 Инфраструктура.
- 5 Отсутствие таможенного регулирования.

Б. Для Европейского Союза присуща следующая форма интеграции:

- 1 Хозяйственная интеграция.
- 2 Структурная интеграция.
- 3 Конкурентная интеграция.
- 4 Все перечисленное.

В. Какой вид МЭО стал активно проявляться именно в XX веке?

- 1 Международная миграция рабочей силы.
- 2 МРТ.
- 3 Международное движение капитала.
- 4 Международная торговля.

Г. Тенденция развивающихся стран в мировой торговле состоит в:

- 1 Увеличение доли сырья в поставках развивающихся стран на мировые рынки.
- 2 Увеличение доли готовой продукции в поставках развивающихся стран.
- 3 Увеличение доли продукции обрабатывающей промышленности в поставках развивающихся стран.
- 4 Увеличение доли сельскохозяйственной продукции в поставках развивающихся стран.

Д. Какой регион наиболее динамично развивается в сфере международной торговли в последнее десятилетие?

- 1 Европа.

2 Северная Америка.

3 Латинская Америка.

4 Азиатско-Тихоокеанский регион.

Ключи к тесту остаточных знаний

А -1

Б -3

В-3

Г-1

Д- 4

Глоссарий

А

Автаркия – экономика самообеспечения.

Адвалорная пошлина – пошлина, величина которой определяется как процент от общей стоимости товара, проходящего таможенню.

Андская система интеграции – интеграционная группировка Боливии, Венесуэлы, Колумбии, Перу и Эквадор, созданная в 1997 г.

Антидемпинговые пошлины – инструмент внешнеторгового регулирования страны, направленный против демпинга.

АСЕАН – Ассоциация стран Юго-Восточной Азии, созданная в 1967 г. Субрегиональная организация – Индонезия, Малайзия, Таиланд, Филиппины, Сингапур, позже – Бруней и Вьетнам.

АТЭС – Азиатское Тихоокеанское экономическое сотрудничество - организация, созданная в 1989 г. В нее входят: Австралия, Бруней, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Индонезия, Филиппины, Тайвань, Гонконг, Япония, Южная Корея, Китай, Канада, США, Мексика, Чили.

АфЭС – Африканское экономическое сообщество. Вступило в силу в мае 1994 г.

Б

«Большая триада» - три центра мирового хозяйства: США – Западная Европа – Япония.

В

Внешнеторговая квота - отношение внешнеторгового оборота к валовому внутреннему продукту, которое показывает, насколько внешнеэкономические связи страны стимулируют ее общий экономический рост.

ВТО – Всемирная торговая организация, организованная на базе соглашений ГАТТ. Итоговый документ Уругвайского раунда, предусматривающий создание на базе ГАТТ ВТО был подготовлен в декабре 1993г. и вступил в силу в 1995г.

Г

ГКО – государственные казначейские облигации.

Группа Всемирного Банка - Международный банк реконструкции и развития (МБРР); Международная ассоциация развития (МАР), образованная в 1960г.; Многостороннее инвестиционно-гарантийное агентство (МИГА), образованное в 1988г.; Международная финансовая корпорация (МФК), образованная в 1956г.

Д

Девальвация – понижение курса национальной валюты, направленное на стимулирование экспорта и сдерживание импорта товаров.

Дефицит торгового баланса – превышение в торговом обороте импорта над экспортом.

Договор РНБ – договор, в котором принимается решение о предоставлении договорных или минимальных пошлин, называется договором о «режиме наибольшего благоприятствования» (РНБ) и формулирует обязательство подписавших его стран не взимать с импортируемых товаров пошлины, превышающих по размеру величину пошлин, взимаемых с товаров любых третьих стран.

Е

ЕАСТ - Европейская Ассоциация свободной торговли – Исландия, Норвегия, Швейцария, Лихтенштейн.

ЕБРР – Европейский банк реконструкции и развития – международная организация, созданная на основании Соглашения от 29 мая 1990г. Главная задача ЕБРР – содействовать переходу европейских постсоциалистических стран к открытой, ориентированной на рынок экономике, а также развитию частной и предпринимательской инициативы.

Европейское экономическое сообщество - интеграционная группировка западноевропейских государств. Договор об учреждении ЕЭС подписан в 1957 г. в Риме ФРГ, Францией, Италией, Бельгией, Нидерландами, Люксембургом. Затем присоединилась Великобритания, Дания, Ирландия, Греция, Испания и Португалия. Цели сообщества: создание таможенного союза в рамках ЕЭС,

формирование общего рынка рабочей силы, услуг и капитала; проведение единой торговой политики в отношении третьих стран, а также общей политики в области сельского хозяйства, транспорта, образование экономического и валютного союза. Конечная цель – создание политического союза. Руководящие органы ЕЭС – Комиссия и Совет министров, находятся в Брюсселе (Бельгия), Европейский парламент (Страсбург) выполняет в основном консультативные функции.

Естественные монополии – монополия, когда эффект масштаба настолько велик, что одна фирма может снабжать весь рынок, имея более низкие издержки на единицу продукции, чем имел бы ряд конкурирующих фирм.

З

ЗСТ – зона свободной торговли, подразумевает отсутствие или льготный характер таможенных барьеров между странами, входящими в данную зону.

Создание такой зоны призвано стимулировать торговлю между странами-участницами.

И

Имитационная модель – модель экономики, которой присущи лишь внешние черты определенной модели, а внутренние связи элементов модели отсутствуют.

Импортная квота - отношение национального импорта к валовому внутреннему продукту.

Импортозамещающая модель экономики – модель развития экономики, направленная на внутренний рынок, за счет снижения импорта и повышения роль в экономики отечественных производителей. Данная модель свойственна Латиноамериканским НИС.

Интернационализация хозяйственной деятельности – усиление взаимосвязи и взаимозависимости экономик отдельных стран, влияния МЭО на национальное хозяйство.

Инфраструктура – группа отраслей народного хозяйства, обеспечивающих обмен деятельностью в общественном производстве.

К

КАРИКОМ – достаточно развитая интеграционная группировка 14 англоязычных стран Карибского бассейна.

Кейрецу - межфирменные закрытые группы с устоявшимися связями, в которые трудно пробиться.

КОМЕСА – Общий рынок Восточной и Южной Африки – всего 21 страна.

Кооперационное сотрудничество – сотрудничество в рамках международного производственного кооперирования.

Л

Лондонский клуб – неформальная организация, где обсуждают проблемы урегулирования внешней задолженности стран-должников.

М

МВФ – Международный Валютный Фонд. Межправительственная организация, предназначенная для регулирования валютно-кредитных отношений между государствами-членами и оказания им финансовой помощи при валютных затруднениях, вызываемых дефицитом платежного баланса, путем предоставления кратко- и среднесрочных кредитов в иностранной валюте.

Международная экономическая интеграция – взаимоприспособление национальных экономик, включение их в единый воспроизводственный процесс.

Международное разделение труда – разделение труда между странами и народами, предполагающее концентрацию усилий и ресурсов на изготовлении продукции для внешнего рынка, специализацию деятельности.

Международные экономические отношения – система хозяйственных связей между национальными экономиками отдельных стран, соответствующими субъектами хозяйствования.

Международный технологический обмен – обмен научно-техническими знаниями и опытом между различными странами мира, осуществляемый на некоммерческой основе (научно-технические публикации, конференции и симпозиумы, миграция ученых и специалистов) и на коммерческой основе (передача на условиях лицензионных соглашений прав пользования изобретениями - патентов, лицензий, ноу-хау, т.е. секретов производства и технологического опыта и т.д.).

МЕРКОСУР – Общий рынок стран Южного Конуса, созданный в 1991 г. Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем.

Миграция населения – перемещение населения между странами.

Н

Наукоемкие отрасли – отрасли, в которых доля расходов на научные исследования преобладает по отношению к другим расходам. В настоящее время к наукоемким отраслям относятся: строительство АЭС, производство фармацевтических препаратов, техника связи, ряд отраслей транспортного машиностроения, авиационная и космическая техника, атомная энергетика, биотехнология на основе биоинженерии, керамические и сверхтвердые материалы, белковые препараты и компоненты, системы искусственного интеллекта и виртуальной реальности суперкомпьютеров военного и производственного назначения и их программное обеспечение, производство авиационной и космической техники, лазеров и биотехнологии, разработка новых технологий по охране окружающей среды.

Научные ресурсы - определяют возможности той или иной страны осуществлять у себя научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР), на которые оказывают влияние наличие в стране подготовленных научных исследователей, материально-техническое обеспечение НИОКР, а так же система организации НИОКР, приоритеты научных разработок, уровень развития научного обслуживания.

НАФТА – Североамериканская ассоциация свободной торговли – зона свободной торговли, созданная США, Канадой и Мексикой в декабре 1992 г. Соглашение вступило в силу в январе 1994 г.

Неоколонистический тип индустрии – тип модели экономики развивающейся страны, экономика которой находится под воздействием крупных транснациональных компаний.

НИОКР - Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, имеющие целью разработку и реализацию научных идей.

Норма обслуживания долга - отношение к экспорту платежей по обслуживанию долга (основная часть * %). Если норма составляет около 25%, то страна с трудом может свой долг обслуживать.

Ноу-хау – непатентованное научно-техническое достижение и производственный опыт конфиденциального характера.

О

Открытая экономика – это национальная экономика, интегрированная в мировое хозяйство и в достаточной мере реализующая преимущества международного разделения труда, активно использующая различные формы мирохозяйственных связей, выработанные современной практикой.

ОЭСР – Организация Экономического Сотрудничества и развития. Она включает Австралию, Австрию, Бельгию, Канаду, Данию, Финляндию, Францию, Германию, Грецию, Исландию, Ирландию, Италию, Японию, Люксембург, Нидерланды, Новую Зеландию, Норвегию, Португалию, Испанию, Швецию, Швейцарию, Турцию, Великобританию, США.

П

Парижский клуб – неформальная организация промышленно развитых стран, где обсуждаются проблемы урегулирования, отсрочки платежей по государственному долгу.

Периферийный капитализм - модель способа производства и распределения материальных благ, отличный от модели капитализма в промышленно-развитых странах и присущий развивающимся странам.

Показатель выплат долга - отношение выплат к экспорту (основная часть +проценты). Критический показатель 25 %.

Портфельные инвестиции – предпринимательские инвестиции, которые не дают их владельцу управленческого контроля над объектом вложения капитала.

Предпринимательский капитал – капитал, который прямо или косвенно вкладывается в производство и связан с получением того или иного объема прав на получение прибыли в форме дивиденда.

Принцип Standstill – принцип, по которому стороны не могут в одностороннем порядке повышать таможенные пошлины, либо ввозить новые торговые барьеры.

Прямые инвестиции – предпринимательские инвестиции, в результате которых инвестор владеет решающей долей собственности или получает право осуществлять управленческий контроль над объектом вложения капитала.

Р

Реструктуризация долга – перенос срока погашения долга.

С

САДК – Сообщество развития Юга Африки – политико-экономический региональный блок, созданный в 1992 г. на базе Конференции по координации развития стран Юга Африки (САДКК).

СИФ – одно из условий «ИНКОТЕРМС», «стоимость товара, страхование и фрахт». Продавец обязан оплатить все расходы по фрахту до места назначения, заключить договор морского страхования от риска гибели или порчи товара при перевозке.

Ссудный капитал – предоставление средств в займы ради получения процента.

СЭЗ – зона свободной торговли – преференциальная зона, в рамках которой поддерживается свободная от таможенных и количественных ограничений международная торговля товарами.

Т

Технополисы - территориальные научно-производственные комплексы, где осуществляются разработка принципиально новых изделий и технологий, материалов и товаров, а также экспериментальное, мелкосерийное производство наукоемкой продукции.

У

Уругвайский раунд – торговые переговоры в рамках ГАТТ, начатые в Уругвае (1986-1994 гг.). Переговоры касались следующих вопросов: снижение таможенных барьеров, совершенствование механизма ГАТТ, соглашение о

создании Всемирной торговой организации. Разработка Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС).

Утечка умов - миграция высококвалифицированной рабочей силы.

Ф

ФОБ – одно из условий «ИНКОТЕРМС» - «франко борт судна». Товар поставляется продавцом на борт судна в порту, указанном в контракте. Риск порчи или гибели товара переходит с продавца на покупателя, когда товар пересечет леер судна.

Х

Хартия основных социальных прав рабочих ЕЭС - соглашение по поводу свободного перемещения населения в рамках ЕС.

Ц

Центральноамериканский общий рынок – зона свободной торговли между Гватемалой, Гондурасом, Коста-Рика, Никарагуа и Сальвадором.

Ч

Чеболь – крупная транснациональная компания, базирующаяся в Южной Корее.

Э

ЭКОВАС – Экономическое сообщество западно-африканских государств – создано в 1975 г., в состав входят 16 государств.

Экспортная квота - отношение национального экспорта к валовому внутреннему продукту.

Экспортно-импортные квоты – инструмент внешнеторговой политики, подразумевающий количественное ограничение экспорта или импорта.

Экспортноориентированная модель экономики – модель развития экономики, направленная на внешний рынок, т.е. на экспорт. Данная модель свойственна Азиатским НИС.

Эмбарго – инструмент внешнеторговой политики, подразумевающий абсолютный запрет на торговлю с какой-либо страной или каким-либо товаром. Может иметь смешанный характер.

Эмиграция – выезд граждан одной страны в другую страну с целью трудоустройства или смены места жительства и гражданства.

Ю

ЮДЕАК – Таможенный и экономический союз ЦА – создан в 1967 г., в состав 6 стран – организации, созданные в Африке, ставят перед собой задачи, направленные на развитие интеграционных процессов.

Список рекомендуемой литературы

- 1 Авдокушин Е. Международные экономические отношения. - М.: ЮРИСТ. –2011. – 525 с.
- 2 Бабин Э., Градобитова Л. Новые тенденции в современных международных экономических отношениях развитых стран. – М., Международные отношения. – 2012. – 127 с.
- 3 Брук С.И. Население мира. Этнодемографический справочник. – М., 1986.
- 4 Леонов А.Е. Мировая экономика. – М., 2013. – 237 с.
- 5 Мировая экономика. Учебник/Под ред. Булатова А.В. – М., - ЮРИСТ. –1999.

Дополнительная литература

- 1 Мельянцев В. Восток и Запад во втором тысячелетии: экономика, теория и современность. – М., ИНФРА-М. – 1996. – 88 с.
- 2 Овчинников К. Международное разделение труда: модели, тенденции, прогнозы. – М., Изд-во «Юрист». – 1998. – 312 с.
- 3 Пороховский А. Экономически эффективное государство: американский опыт // Вопросы экономики. – 1998. – № 3. – С. 3.
- 4 Тенденции и перспективы мирового развития: 1950 – 2015. – М., Изд-во «Международные отношения». – 1999. – 135 с.
- 5 Халевинская Е., Крозе И. Мировая экономика. – М., ЮРИСТ. – 1999. –252 с.

Тема 1. Мировая экономика как система

1.1. Сущность и становление мирового хозяйства

Мировой экономике (мировому хозяйству, всемирному хозяйству) можно дать широкое и узкое определение. По широкому определению, *мировая экономика* – это сумма всех национальных экономик мира, по узкому определению – это совокупность только тех частей национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром. Однако различие между двумя определениями становится все менее заметным, так как в любой стране остается все меньше отраслей и подотраслей, которые бы не взаимодействовали с внешним миром прямо или косвенно, например, через те отрасли национальной экономики, которые активно торгуют на внешнем рынке.

Мировое хозяйство является сложной системой. Вся совокупность различных национальных экономик (или их внешнеэкономических частей, если исходить из узкого определения) скреплена движением товаров, услуг и факторов производства (экономических ресурсов). На этой основе между странами возникают международные экономические отношения (внешнеэкономические связи, мирохозяйственные связи), т.е. хозяйственные отношения между резидентами и нерезидентами (юридическими и физическими лицами разных стран). Их можно классифицировать по формам.

Традиционно в отдельную форму выделяют *международную (мировую) торговлю товарами и услугами*. Перемещение факторов производства лежит в основе таких форм международных экономических отношений, как *международное движение капитала, международная миграция рабочей силы, международная торговля знаниями (международная передача технологии)*. Что касается остальных факторов производства, помимо капитала, труда и знаний (технологии), то природные ресурсы немобильны и участвуют в мирохозяйственных связях почти всегда опосредованно, через международную торговлю изготовленной на их основе продукции. Такой фактор, как предпринимательские способности (предпринимательство, предпринимательский опыт), перемещается обычно вместе с капиталом, рабочей силой и знаниями (технологией) и поэтому обычно не фигурирует как самостоятельная форма международных экономических отношений. В отдельную форму нужно выделить *международные валютно-расчетные отношения*, которые хотя и являются производными от международной торговли и движения факторов производства (особенно капитала), приобрели большую самостоятельность в мировом хозяйстве.

Система мирового хозяйства, если прибегнуть к упрощению, может быть представлена в виде механизма, у которого есть составные части, узлы. Главными из этих частей (узлов) являются национальные экономики, а также транснациональные корпорации, интеграционные объединения, международные экономические организации.

В прошлом внешнеэкономической деятельностью той или иной страны занимались преимущественно те национальные формы, для которых рынок их стран оставался главным. В последние десятилетия многие из них превратились в транснациональные корпорации (ТНК), для которых полем деятельности (торговой, промышленной, финансовой) является весь мир. В результате ТНК стали важной частью механизма мирового хозяйства. Причем их интересы не всегда совпадают с интересами национальных экономик, включая страны их происхождения.

Все больше срачиваясь, экономики многих соседних стран образуют региональные интеграционные объединения. Они существуют в разных частях света. Подобные образования стали заметной частью механизма мирового хозяйства, а некоторые интеграционные объединения вообще выступают во внешнем мире от лица входящих в них стран.

В послевоенные годы резко возросло количество международных экономических организаций. Они все активнее принимают участие в регулировании международных экономических отношений, превратившись в заметную самостоятельную часть механизма всемирного хозяйства. Главным поприщем их деятельности становится решение глобальных проблем, отягощающих развитие многих стран мира и которые решить в одиночку часто невозможно.

Большинство исследователей сходятся в том, что мировое хозяйство хотя и начало складываться очень давно, окончательно сформировалось около ста лет тому назад.

Все началось с *международной (мировой) торговли*, т.е. движения товаров и услуг между странами. Их ввоз из-за рубежа называется импортом, а вывоз – экспортом. Международная (мировая) торговля представляет собой совокупность внешней торговли всех стран мира и имеет многолетнюю историю.

Жители первого в мире государства – Египта – еще пять тысяч лет назад торговали с соседними племенами, покупая у них древесину, металлы, скот в обмен на продукты египетского ремесла и земледелия; они также организовывали экспедиции для хозяйственного освоения новых земель. В это же время жившие на территории современной России племена уже обменивались товарами с соседними и даже отдаленными от них регионами мира. Так, медные и бронзовые изделия с Кавказа и Южного Урала и Сибири расходились по всей Евразии, перепродаваясь одним племенем другому.

Район Средиземноморья и Черного моря вместе с прилегающими странами Западной Азии стал тем регионом мира, где еще в глубокой древности зародилось ядро мирового хозяйства.

Особенно большой вклад в становление мировой торговли товарами и услугами внесло активное распространение в новое время рыночных отношений (вначале в Западной Европе, а затем в других регионах мира), великие географические открытия XV – XVII вв., появление в XIX в. машинной индустрии и современных средств, транспорта и связи.

К концу XIX в. сложился *мировой (всемирный) рынок* товаров и услуг, т.е. совокупность национальных рынков товаров и услуг (если использовать широкое определение). По узкому определению, это совокупность только тех товаров и услуг, которые продаются и покупаются на внешнем рынке. К ним

часто применяется термин «торгуемые товары и услуги», т.е. участвующие в международной торговле. Остальные обозначаются термином «неторгуемые товары и услуги».

Хотя на мировом рынке, как и сейчас, доминировали товары, одновременно широко продавались и некоторые виды услуг – фрахтовые, банковские, биржевые. Россия на мировом рынке выступала прежде всего как экспортер, зерна и другой сельскохозяйственной продукции, а также древесины в Западную Европу, поставщик готовых изделий в соседние азиатские страны, а также как импортер западноевропейских готовых изделий, материалов и полуфабрикатов.

Одновременно в мире усиливалось движение почти всех *факторов производства* – капитала, рабочей силы, предпринимательских способностей, технологии. Так, Россия стала прибегать к использованию иностранного ссудного капитала (первый внешний заем был сделан Екатериной II в 1769 г. у голландских банкиров), к привлечению иностранного предпринимательского капитала (первая иностранная компания – «Немецкое континентальное газовое общество» - начала свою деятельность в России в 1855 г.), а затем сама приступила (с конца прошлого века) к экспорту капитала, преимущественно в соседние азиатские страны. Иностранная рабочая сила использовалась в России с конца XIX в. (иранские рабочие работали на бакинских нефтепромыслах, китайские рабочие участвовали в строительстве Транссибирской железнодорожной магистрали).

Национальные экономики оказались участниками не только мирового рынка товаров и услуг, но и движения экономических ресурсов между странами и регионами. В этих условиях стало возможным говорить о более широком понятии мирового (всемирного) хозяйства, которое охватывает движение товаров, услуг, а также факторов производства. Мировое хозяйство сложилось на рубеже XIX – XX вв.

После того как мировая экономика сложилась на рубеже веков, она претерпела значительные изменения, пройдя через ряд этапов (периодов).

Период с начала Первой мировой войны до начала 50-х гг. характеризуется сворачиванием мирохозяйственных связей (в ходе двух мировых войн, революций и гражданских войн, экономического кризиса 30-х гг.) в сочетании с частичным восстановлением их в 20-е гг. и после Второй мировой войны. В результате объем мировой торговли вышел на уровень 1913г. только спустя сорок лет, а объем движения факторов производства – еще позже, если судить по международному движению капитала. Так, в 1913 г. объем экспорта товаров из Российской империи составлял немногим более, 1 млрд. долл. и из США – 2,6 млрд. долл., в 1928 г. – 0,7 млн. долл. из СССР и 5,8 млрд. долл. из США, в 1938 г. – соответственно менее 0,3 и 3,1 млрд. долл. и лишь в конце 40-х гг. экспорт из СССР превысил 1 млрд долл., а из США – 12 млрд. долл. С учетом обесценения доллара за это время в 2,2 раза восстановление экспорта в обеих странах произошло фактически в 50-е гг.

Период 50–70-х гг. был временем, когда возникали интеграционные группировки (ЕС, СЭВ), бурно шел процесс транснационализации и на этой основе активно перемещались между странами знания (технологии), предпринимательские способности и предпринимательский капитал, восстановился мировой рынок ссудного капитала и когда на свою особую роль в

мировом хозяйстве стали претендовать социалистические и развивающиеся страны.

Период 80–90-х гг. характеризуется прежде всего тем, что для наиболее развитых стран он стал временем перехода в эру постиндустриализации, для многих отставших стран – активного преодоления своего экономического отставания (Китай и новые индустриальные страны), для бывших социалистических стран – возвращения в лоно рыночной экономики, для всех стран – либерализации внутренней и внешней хозяйственной жизни и ее глобализации.

1.2. Причины развития экономических связей между странами

Коренная причина возникновения и развития международных экономических отношений – это различия в наделенности стран факторами производства (экономическими ресурсами), что, с одной стороны, ведет к международному разделению труда, а с другой стороны – к перемещению этих факторов между странами.

Международное разделение труда

Вследствие разной наделенности факторами производства хозяйствующие субъекты специализируются на производстве ограниченного набора продукции. При этом они достигают высокой производительности труда в ее изготовлении, но одновременно вынуждены обмениваться этой продукцией для удовлетворения своих потребностей. Вначале разделение труда зарождается в рамках страны, затем охватывает соседние страны и, наконец, весь мир.

Международное разделение труда представляет собой специализацию отдельных стран на производстве товаров и услуг, которыми они обмениваются между собой. До промышленного переворота (конец XVIII – первая половина XIX вв.) международное разделение труда базировалось на различиях в наделенности стран природными ресурсами: климатом, почвами, недрами, водными и лесными ресурсами и, т.д. Затем усиливается специализация, основывающаяся на различиях в наделенности стран остальными факторами производства – капиталом, трудом, предпринимательскими способностями, знаниями. Именно это сегодня во многом определяет, на производстве каких товаров и услуг для мирового рынка специализируется страна. Так, Россия и сто лет тому назад, и сейчас поставляет на мировой рынок продукцию, производство которой обеспечивается прежде всего обилием природных ресурсов (на их базе, тогда производились и экспортировались зерно, лен, лесоматериалы, сейчас – энергоносители). Однако в настоящее время в российском экспорте значительное место занимают товары, производство которых связано с обилием не только природных, но и других ресурсов (например, металлы и удобрения), или же вообще не зависит от наличия природных ресурсов в стране (вооружение).

Движение факторов производства

Странам целесообразно не только использовать изобилие одних и скудость других факторов для налаживания экспорта и импорта тех или иных товаров и

услуг, но и экспортировать имеющиеся в изобилии и импортировать недостающие факторы производства. Бедные капиталом страны активно привлекают его из-за рубежа, избыточная для одних стран рабочая сила стремится найти себе применение в других странах, государства с развитой наукой вывозят технологию туда, где такой собственной технологии нет. Международное движение факторов производства зависит не только от спроса и предложения этих факторов в разных странах, но и от их мобильности, различных барьеров на пути движения факторов и многих других моментов, которые мешают этому движению. Тем не менее объем международного движения факторов производства вполне сопоставим с объемом международной торговли.

На этой основе строятся теории международной торговли и международного движения факторов производства.

1.3. Интернационализация, глобализация и транснационализация хозяйственной жизни

Термин «интернационализация хозяйственной жизни» означает участие страны в мировом хозяйстве. Уровень участия страны в мировой экономике.

Уровень участия страны в мировом хозяйстве (уровень интернационализации национальной экономики) измеряется целым рядом показателей.

Прежде всего это показатели участия в мировой торговле. Так, часто подсчитывают экспортную квоту, т.е. отношение экспорта к ВВП страны. Этот показатель нельзя трактовать как долю экспорта во всем объеме ВВП, потому что экспорт учитывается по ценам экспортируемых товаров и услуг, а ВВП – только, по добавленной стоимости. Тем не менее величина экспортной квоты говорит о важности экспорта для национальной экономики. Часто экспортную квоту исчисляют только по экспорту товаров (рассчитанная подобным образом экспортная квота для России в 1997 г. составила около 8,5%, если ВВП России переводить в доллары по ППС). Нередко также определяют импортную квоту, а иногда складывают экспорт и импорт и соотносят эту сумму с ВВП страны, называя полученную величину внешнеторговой квотой. По данным Всемирного банка, во второй половине 90-х гг. внешнеторговая квота составила у США 24%, Франции – 45, Южной Кореи – 67, Канады – 76, Бельгии – 137%, т.е. размер этой квоты коррелируется с размерами внутреннего рынка страны.

Из других относительных показателей интернационализации на базе внешней торговли нередко определяют долю импорта в розничном товарообороте, которая у России находится на уровне 40%. Наконец, иногда сопоставляют долю страны в мировом экспорте с ее долей в мировом ВВП по паритету покупательной способности, чтобы определить, насколько активно страна участвует в международной торговле. У России этот показатель составляет 0,5 (1,6% : 3,0%), США – 0,7 (14% : 21%), Японии – 0,9 (8% : 9%).

Важны и абсолютные показатели интернационализации, например, стоимостной объем экспорта товаров и услуг на душу населения. У России он составляет около 700 долл., у США – свыше 3200 долл., у Китая – примерно 150 долл.

При анализе уровня участия страны в мировом хозяйстве необходимо обращаться не только к международной торговле, но и международному движению факторов производства. Так, показателями участия страны в международном движении капитала являются объем накопленных зарубежных капиталовложений в стране по отношению к ее ВВП, объем накопленных в стране иностранных инвестиций по отношению к ее ВВП, доля иностранного капитала в ежегодных инвестициях страны, объем внешнего долга страны по отношению к ее ВВП и объем платежей по обслуживанию этого долга по отношению к поступлениям от экспорта товаров и услуг.

Показателями участия страны в международных движениях других факторов производства могут быть доля иностранной рабочей силы в общей численности занятых или численность занятой за рубежом отечественной рабочей силы, доля иностранных патентов и лицензий в общей численности зарегистрированных в стране патентов и лицензий, размеры экспорта и импорта технологии и управленческих услуг.

Хотя уровень интернационализации национальных экономик растет, этот процесс идет не прямолинейно. Так, уровень экспортной квоты, характерный для России и США в первые два десятилетия XX в., восстановился только в 70–80-е гг. До сих пор не достигнуто и вряд ли будет превзойдено существовавшее соотношение между вывозом капитала и внутренними капиталовложениями в ведущих странах Западной Европы (накануне Первой мировой войны Великобритания экспортировала капитала больше, чем инвестировала у себя дома). К тому же процесс интернационализации идет с различной скоростью в разных регионах мира. Вероятно, сейчас он наиболее интенсивен в наиболее динамичных регионах – Восточной и Юго-Восточной Азии.

Уровень транснационализации национальных экономик растет во многом в результате деятельности транснациональных корпораций (ТНК), по-другому называемых многонациональными корпорациями, международными монополиями. К ним относят хозяйственные структуры, которые включают родительские компании и их зарубежные филиалы. Родительской (материнской) называют ту компанию, которая частично или полностью контролирует активы других компаний за рубежом, для чего обычно ей нужно владеть не менее 10% их уставного капитала. Подобные фирмы называют зарубежными филиалами ТНК и подразделяют на дочерние компании (в них родительская компания владеет более 50% уставного капитала), ассоциированные (от 10 до 50% уставного капитала) и отделения (не являются юридическими лицами).

В начале XX в. уже существовало немало ТНК. Однако массовым явлением, которое определяет ход экономического развития мира, ТНК становятся во второй половине XX в. К концу его насчитывается около 50 тыс. родительских компаний и примерно 300 тыс. зарубежных филиалов. Подавляющая часть родительских компаний размещается в развитых странах, намного меньше – в развивающихся, и незначительная часть – в странах с

переходной экономикой (примерами могут быть «Лукойл», «Газпром», «Авто-ВАЗ», «Ингосстрах» и другие российские ТНК.

Несмотря на все более свободный доступ товаров на зарубежные рынки и широкие возможности выбора способов выхода на эти рынки (через внешнюю торговлю, передачу технологии), ТНК предпочитают прямые инвестиции. В этом случае они получают доступ к экономическим ресурсам (факторам производства) зарубежных стран, некоторые из которых иммобильны или маломобильны (природные ресурсы, рабочая сила). Прилагая к ним свои собственные ресурсы (капитал, знания, предпринимательские способности), ТНК получают возможность в рамках всей планеты организовать ориентированную на наибольшую эффективность собственную производственную и сбытовую сеть.

В настоящее время ТНК, по оценке, контролируют от 1/5 до 1/4 части мирового ВВП, а на торговлю между родительскими компаниями и их зарубежными филиалами приходится 1/3 мировой торговли. В результате ТНК становятся важной составной частью механизма мирового хозяйства, которая во многих случаях имеет собственные интересы, могущие совпадать или не совпадать с интересами других составных частей механизма мировой экономики – национальных экономик, интеграционных объединений, международных организаций. Отсюда часто настороженное отношение к ним со стороны не только стран, где размещены их зарубежные филиалы, но и стран, где расположены штаб-квартиры родительских компаний. Ведь собственные производственно-сбытовые сети ТНК не только содействуют развитию внешнеэкономической деятельности стран их происхождения и размещения, но и нередко оказываются неподвластными государственному регулированию со стороны этих стран.

ТНК – это новая сила в мировой экономике, в настоящее время они являются прежде всего главным двигателем интернационализации. Причем в современной внешнеэкономической деятельности доминирует уже не внешняя торговля, а организация производства и сбыта товаров и услуг непосредственно на зарубежных рынках. Ведь объем организованных таким образом продаж (т.е. продаж зарубежных филиалов) превышает объем мирового экспорта товаров и услуг (соответственно 9,5 и 6,4 трлн. долл.), а сам по себе мировой экспорт все больше становится внутрифирменной торговлей между различными подразделениями ТНК. Можно сделать вывод, что деятельность ТНК все больше превращает мировое хозяйство в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы и знаний.

Под глобализацией хозяйственной деятельности понимают процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, капиталов, рабочей силы и знаний. В сущности, это более высокая стадия интернационализации, ее дальнейшее развитие: мир становится единым рынком для десятков тысяч ТНК и к тому же все регионы открыты для их деятельности.

Целью современных корпораций является не столько максимизация прибыли, сколько максимизация рынка. В противном случае конкуренты из других регионов могут вытеснить их не только с зарубежных рынков, но и с национального рынка, как это произошло в 90-е гг. со многими российскими компаниями, особенно по производству потребительских товаров. Мировые рынки многих товаров уже поделены транснациональными корпорациями в том

смысле, что они присутствуют или доминируют в большинстве стран мира на местных рынках товаров и услуг. Таким образом, оборотной стороной политики максимизации рынка является ужесточение конкуренции между фирмами разных стран, в том числе и на их отечественных рынках. Это важное последствие глобализации, так как оно приводит к гибели или «прозябанию» многих национальных компаний, которым ранее на рынке своей страны могла грозить конкуренция только со стороны других национальных фирм. Глобализация делает международную конкуренцию обычным явлением и на внутреннем рынке.

1.4. Особенности мирового хозяйства как системы

Поскольку существуют различные государства, постольку перед тем как приступить к анализу экономики мирового хозяйства необходимо определить особенности, которые вносят «необходимость» во все инструменты ее экономического анализа.

К ним относятся:

1. протекционизм: растущие опасения утраты рабочих мест и доходов в результате конкуренции со стороны импорта;
2. колебания валюты: переход к плавающим валютным курсам привел к появлению множества сугубо мирохозяйственных проблем (внутреннее и внешнее равновесие при фиксированных курсах и плавающих курсах, НД и международный обмен, платежи, балансы и т.д.);
3. мировой кризис задолженности: он отличается от банкротства внутри отдельных стран. Его последствия имеют макроэкономический характер, порождая массовую безработицу и финансовую панику;
4. каждая страна в своей экономической политике отражает собственные интересы, игнорируя другие страны;
5. разные деньги: главное отличие внутренней торговли от международной, ценовые соотношения между ними меняются;
6. разная финансово-бюджетная политика: кроме валюты каждая страна имеет собственные государственные расходы и право на налогообложение. Именно эти различия приводят к перемещению значительных средств и товаров между странами. Например, размещение отдельных капиталов или производств в странах со льготными налогами или льготами по использованию рабочей силы. Кроме этого финансово-бюджетная политика стран порождает свою собственную систему экспортных субсидий, пошлин и ограничений на импорт.
7. движение факторов производства. В классической политэкономии различают поведение факторов производства во внутренней и международной торговле. Труд и капитал свободно перемещаются внутри одной страны, но не между странами. Это касается даже земли, которая внутри страны может быть использована в разных направлениях. Эта особенность определяет важный вывод о тенденции выравнивания доходов на разные факторы производства внутри страны, но не между разными странами. Однако, сегодня факторы производства обладают некоторой способностью к перемещению и между странами.

То же относится и к капиталу. Внутри страны свобода его перемещения не абсолютна, так как существуют региональные различия в ставках.

2. Чистая теория международной торговли

2.2. Закон абсолютных и сравнительных преимуществ

В XVI-XVIII вв. в Европе господствовала теория меркантилизма. Предполагалось, что в интересах каждой нации необходимо способствовать увеличению своего экспорта в другие страны и ограничить импорт оттуда. В период развития и заката средневекового феодализма в Европе, великие географические открытия сделали доступными новые континенты. В западном полушарии обнаружили золото, что значительно расширило возможности его использования в качестве денег. Сильные европейские державы получали все новые и новые колонии, усиливалась роль городов, как экономических центров. На этой благоприятной исторической почве появилась экономическая теория *меркантилизма*, разрушившая рамки феодальных теорий самообеспечения; обосновавшая роль товара в рамках новой хозяйственной системы и доказавшая экономическую потребность его экспансии за рубеж.

Ученые-меркантилисты (*Tomas Mun*, 1571-1641; *Charles Davedant*, 1596-1714; *Jaen Baptiste Colbert*, 1619-1683; *Sir William Petty*, 1623-1687) придерживались статического взгляда на мир, который, по их мнению, располагал лишь ограниченным количеством богатства, т.е. золота. Государство, при этом, должно:

- обязательно вывозить товаров больше, чем ввозить, что обеспечивает приток золота в качестве платежей, увеличивая этим внутренние расходы, производство и занятость;
- регулировать внешнюю торговлю для увеличения экспорта и сокращения импорта с целью обеспечения положительного торгового сальдо;
- запретить или строго ограничить вывоз сырья и разрешить беспошлинный ввоз сырья, которое не добывается внутри страны;
- предполагалось также запретить колониям торговать с кем-либо, кроме их метрополий.

Впоследствии многие пункты теории меркантилистов будут подвергнуты критике и опровергнуты, однако, стоит отметить, что они первыми предложили «стройную» теорию международной торговли и явились предвестниками классической школы экономики. К концу XVIII века меркантилистский подход уступил место фритредерству, утверждавшему, что в интересах как отдельной нации, так и всех стран вместе допустить полную свободу торговли. В начале XIX века Д. Рикардо стремился убедить своих соотечественников-англичан в преимуществе свободной торговли. Рикардо не был первым, кто бросил вызов господствовавшей меркантилистской идеологии. Уже Адам Смит в своем труде «Богатство народов» (1776) высмеивал боязнь внешней торговли, сравнивая нации с семейными хозяйствами. В 1776 году в книге "Исследование о природе и причинах богатства народов" Адам Смит (*Adam Smith*, 1723-1790) бросает очередной вызов теории меркантилизма, осуждая меркантилистов за боязнь и робость в международной торговле. Им впервые вводится понятие «разделение труда», ставшее позднее ключевым понятием для всей теории международной экономики.

А.Смит развил и обосновал тезис, в соответствии с которым, основой для развития международной торговли служит различие *абсолютных издержек* и доказал, что страны заинтересованы в свободном развитии международной торговли, поскольку могут выигрывать от нее независимо от того, являются ли они экспортерами или импортерами. Он вывел закон абсолютного преимущества, который предполагает наличие такого товара, которого на единицу затрат определенная страна может произвести больше, чем все другие страны. В соответствии с *теорией абсолютных преимуществ*, разработанной А.Смитом, международная торговля является выгодной в том случае, если две страны торгуют такими товарами, которые каждая страна производит с меньшими издержками, чем страна-партнер. Согласно этой теории:

- правительство не должно вмешиваться во внешнюю торговлю, проводя политику протекционизма, а наоборот, всячески поддерживать режим открытых рынков и свободы торговли (политика «Лэссэ фэр» от фр. *Laissez faire*);
- нации, также как и частные лица, должны специализироваться на выпуске тех товаров, в производстве которых у них есть преимущества, т.е. меньшие издержки, чем у страны-партнера;
- страны должны экспортировать товары, полученные ими с наименьшими издержками и импортировать то, что дешевле обходится «соседу»;
- внешняя торговля стимулирует производительность труда путем расширения рынка сбыта за пределы национальных границ;
- экспорт является положительным фактором для экономики, ибо обеспечивает сбыт излишка продуктов;
- субсидии на экспорт являются налогом на население и должны быть отмерены.

Теория внешней торговли А.Смита основана на многочисленных допущениях. Он принимает как аксиому, что единственным фактором производства является труд; имеет место полная занятость, то есть все имеющиеся трудовые ресурсы используются на производстве товаров; в международной торговле принимают участие только две страны, которые торгуют между собой только двумя товарами; издержки производства остаются постоянными, а их снижение увеличивает спрос на товар; транспортные расходы при перевозке из одной страны в другую равны нулю и т.п. Однако А. Смит не учел - как быть, если какая-то страна не располагает преимуществами. Взгляды А.Смита были дополнены и развиты Давидом Рикардо (David Ricardo, 1772-1823), который в своей работе "Начала политической экономии и налогового обложения" (1817 г.) доказал, что принцип абсолютного преимущества является лишь частным случаем общего правила и обосновал *теорию сравнительного преимущества* (издержек). Закон относительного (сравнительного) преимущества гласит, что каждая страна располагает сравнительным преимуществом в производстве какого-то товара и получает выигрыш, торгуя им в обмен на остальные. Он показал, что даже в случае, когда страна ни в чем не располагает абсолютным преимуществом, торговля остается выгодной для обеих сторон. До тех пор пока в отсутствие торговли в соотношениях цен между странами сохраняются хоть малейшие различия, каждая страна будет

располагать сравнительным преимуществом, то есть у нее всегда найдется такой товар, производство которого будет более выгодно при существующем соотношении издержек, чем производство остальных. Именно этот товар она и должна экспортировать в обмен на другие.

При анализе направлений развития внешней торговли следует учитывать два обстоятельства. Во-первых, что экономические ресурсы (природные, трудовые и т.п.) распределены между странами неравномерно. Во-вторых, эффективное производство различных товаров требует различных технологий или комбинаций ресурсов. При этом важно, что экономическая эффективность, с которой страны способны производить различные товары, может изменяться и действительно изменяется со временем.

Иначе говоря, преимущества, как абсолютные, так и сравнительные, которыми обладают страны, не являются раз и навсегда данными. Д.Рикардо показал, что международный обмен возможен и желателен в интересах всех стран. Он также определили ту ценовую зону, внутри которой обмен выгоден.

Мировая валютная система и валютные рынки

Мировая валютная система базируется на функциональных формах мировых денег. Мировыми называются деньги, которые обслуживают международные отношения (экономические, политические, культурные). Эволюция функциональных форм мировых денег повторяет с известным отставанием путь развития национальных денег – от золотых к кредитным деньгам. В результате этой закономерности мировая валютная система в XX веке базируется на одной или нескольких национальных валютах ведущих стран (в традиционной или евровалютной форме), или международной валютной единице (СДР, ЭКЮ).

Объективными предпосылками приобретения статуса резервной валюты являются: господствующие позиции страны в мировом производстве, экспорте товаров и капиталов, в золото-валютных резервах; развитая сеть кредитно-банковских учреждений, в том числе за рубежом; организованный и емкий рынок ссудных капиталов; либерализация валютных операций, свободная обратимость валюты, что обеспечивает спрос на нее других стран. Субъективным фактором выдвижения национальной валюты на роль резервной служит активная внешняя политика, в том числе валютная и кредитная. В институциональном аспекте необходимым условием признания национальной валюты в качестве резервной является внедрение ее в международный оборот через банки и международные валютно-кредитные и финансовые организации.

Не имея собственной стоимости, национальные кредитные деньги не являются полноценными мировыми деньгами в отличие от золота. Аналогично евровалюты по форме – это мировые деньги, а по своей природе – это национальные деньги, используемые иностранными банками для депозитно-ссудных операций.

Применение предназначенных для внутренней экономики национальных денег в качестве международного платежно-расчетного и резервного средства порождает противоречия и валютные кризисы. Во-первых, использование подверженных обесцениванию национальных неразменных кредитных денег для обслуживания мирохозяйственных связей противоречит интернациональному характеру МЭО. Во-вторых, страны-эмитенты резервной

валюты злоупотребляют ее статусом в целях внешнеэкономической экспансии, что ведет к подрыву престижа этой валюты. В-третьих, под влиянием неравномерности развития стран резервные валюты периодически утрачивают доминирующее положение. Такова была судьба английского фунта стерлингов, который перестал быть резервной валютой к концу 60-х годов XX в. С 70-х годов доллар США уступил свои монопольные международные позиции под давлением основных конкурирующих валют-марки ФРГ, японской йены.

Международная счетная валютная единица используется как условный масштаб для соизмерения международных требований и обязательств, установления валютного паритета и курса, как международное платежное и резервное средство. Процесс демонитизации золота – утраты им денежных функций, юридически заверченный в результате Ямайской валютной реформы (1976-1978 гг.), отрицательные последствия применения нестабильности национальных валют в качестве мировых денег создали условия для внедрения в валютную систему СДР (специальных прав заимствования) и ЭКЮ (европейской валютной единицы) как прототипов мировых кредитных денег, необходимых для обслуживания МЭО.

Следующий элемент валютной системы характеризует степень конвертируемости валют, т.е. размена на иностранные. Различаются:

- свободно конвертируемые валюты, без ограничений обмениваемые на любые иностранные валюты. В новой редакции Устава МВФ (1978 г.) это понятие заменено понятием «свободно используемая валюта». МВФ отнес к этой категории доллар США, марку ФРГ, иену, фунт стерлингов, французский франк. Фактически свободно конвертируемыми считаются валюты стран, где нет валютных ограничений по текущим операциям платежного баланса;
- в основном промышленно развитых государств и отдельных развивающихся стран, где сложились мировые финансовые центры или которые приняли обязательство перед МВФ не вводить валютные ограничения;
- частично конвертируемые валюты стран, где сохраняются валютные ограничения;
- неконвертируемые (замкнутые) валюты стран, где для резидентов и нерезидентов введен запрет обмена валют.

Элементом валютной системы является валютный паритет-соотношение между двумя валютами, устанавливаемое в законодательном порядке.

Режим валютного курса также является элементом валютной системы. Различаются фиксированные валютные курсы, колеблющиеся в узких рамках, плавающие курсы, изменяющиеся в зависимости от рыночного спроса и предложения валюты, а также их разновидности.

Валютный курс при неразменных кредитных деньгах постепенно отрывался от золотого паритета, так как золото было вытеснено из обращения в сокровище. Это обусловлено эволюцией товарного производства, денежной и валютной систем.

В соответствии с измененным Уставом МВФ паритеты валют могут устанавливаться в СДР или другой международной валютной единице. Новым явлением с середины 70-х годов стало введение паритетов на базе валютной

корзины. Это метод соизмерения средневзвешенного курса одной валюты по отношению к определенному набору других валют. Применение валютной корзины вместо доллара отражает тенденцию отхода от долларовой к многовалютному стандарту. Важной проблемой исчисления валютной корзины являются определение ее состава, размер валютных компонентов, т.е. количество единиц каждой валюты в наборе.

Например, валютная корзина СДР состоит из пяти валют (до 1 января 1981 г. – 16 валют). Определение удельного веса каждой валюты производится с учетом доли страны в международной торговле, но для доллара принимается во внимание его удельный вес в международных расчетах, поэтому его доля составляет 40% (до 1981г.-33%), намного превышая доли каждой из остальных четырех валют (марка ФРГ-21%, иена-17, французский франк и фунт стерлингов – по 11% с 1 января 1991 г.).

Исчисление курса СДР по отношению к доллару или другой валюте, входящей в состав набора валютной корзины, включает три основных элемента: 1) валютные компоненты в единицах соответствующей валюты, которые определяются как произведение ее удельного веса в валютной корзине и среднего рыночного курса к доллару за последние три месяца с корректировкой на предыдущий курс СДР; 2) рыночные курсы валют к доллару; 3) долларовой эквивалент (или эквивалент в другой валюте) валютных компонентов как сумма произведений предыдущих двух показателей.

Выражение валютного курса в единицах СДР носит формальный характер и лишь регистрирует рыночный курс валют к доллару, а через него – к другим валютам. В условиях плавающих валютных курсов и их нестабильности метод валютной корзины широко применяется разными странами и международными валютно-кредитными и финансовыми организациями с использованием разного набора валют в зависимости от цели – определение валютного курса, создание международной валютной единицы, индексация валюты цены и валюты займа. В ЕВС в качестве базы валютных паритетов используется ЭКЮ, основанная на валютной корзине из валют 12 стран Европейского союза (ЕС).

Элементом валютной системы является наличие или отсутствие валютных ограничений. Ограничения операций с валютными ценностями служат также объектом межгосударственного регулирования через МВФ.

Что касается следующего элемента валютной системы – международных кредитных средств обращения, то регламентация правил их использования осуществляется в соответствии с унифицированными международными нормами. В их числе Женевские конвенции (вексельная и чековая). Регламентация международных расчетов осуществляется на уровне национальной и мировой валютных систем в соответствии с унифицированными правилами и обычаями для документарных аккредитивов и инкассо.

Регулирование международной валютной ликвидности как элемент валютной системы сводится к обеспеченности международных расчетов необходимыми платежными средствами. Международная валютная ликвидность – способность страны обеспечивать своевременное погашение своих международных обязательств приемлемыми для кредитора платежными средствами. С точки зрения всемирного хозяйства международная валютная

ликвидность означает совокупность источников финансирования и кредитования мирового платежного оборота и зависит от обеспеченности мировой валютной системы международными валютными активами. В аспекте национальной экономики страны МВЛ употребляется как показатель ее платежеспособности.

Режим валютного рынка и рынка золота является объектом национального и международного регулирования. Наконец, важный элемент валютной системы – институциональный. Речь идет о регламентации деятельности национальных органов управления и о регулировании валютных отношений страны. Национальное валютное законодательство регулирует операции в национальной и иностранной валюте (право владения, ввоза и вывоза, куплю-продажу). Межгосударственное валютное регулирование осуществляет МВФ, а в Европейской валютной системе – Европейский фонд валютного сотрудничества, который в 1994 г. заменен Европейским валютным институтом.

2.6.1. Эволюция мировой валютной системы

Закономерности развития валютной системы определяются воспроизводственным критерием, отражают основные этапы развития национального и мирового хозяйства. Данный критерий проявляется в периодическом несоответствии принципов мировой валютной системы изменениям в структуре мирового хозяйства, а также в расстановке сил между его основными центрами. В этой связи периодически возникает кризис мировой валютной системы. Это взрыв валютных противоречий, резкое нарушение ее функционирования, проявляющееся в несоответствии структурных принципов организации мирового валютного механизма к изменившимся условиям производства, мировой торговли, соотношению сил в мире. Данное понятие возникло с кризисом первой мировой валютной системы – золотого монометаллизма. Периодические кризисы мировой валютной системы занимают относительно длительный исторический период времени: кризис золотомонетного стандарта продолжался около 10 лет (1913-1922), Генуэзской валютной системы-8 лет (1929-1936), Бреттонвудской -10 лет (1967-1976).

При кризисе мировой валютной системы нарушается действие ее структурных принципов и резко обостряются валютные противоречия. В основе периодичности кризиса мировой валютной системы лежит приспособление ее структурных принципов к изменившимся условиям и соотношению сил в мире. Острые вспышки и драматические события, связанные с валютным кризисом, не могут долго продолжаться без угрозы воспроизводству. Поэтому используются разнообразные средства для сглаживания острых форм валютного кризиса и проведения реформы мировой валютной системы.

Кризис мировой валютной системы ведет к ломке старой системы и ее замене новой, обеспечивающей относительную валютную стабилизацию. Создание новой мировой валютной системы проходит три основных этапа:

- становление, формирование предпосылок, определение принципов новой системы; при этом сохраняется ее преемственная связь с прежней системой;

- формирование структурного единства, завершение построения, постепенная активизация принципов новой системы;
- образование полноценно функционирующей развитой мировой валютной системы на базе законченной целостности и органической увязки ее элементов.

В след за этим наступает период, когда валютно-экономическое положение отдельных стран улучшается, а мировая валютная система соответствует в определенных пределах условиям и потребностям экономически и функционирует относительно эффективно в интересах ведущих держав. Так было первое время после создания Парижской, Гемуэзской и Бреттонвудской валютных систем. Локальные валютные кризисы поражают отдельные страны или группу стран даже при относительной стабильности мировой валютной системы. Например, после второй мировой войны периодически вспыхивали локальные валютные кризисы во Франции, Великобритании, Италии и других странах.

Различаются циклические валютные кризисы как проявление экономического кризиса и специальные кризисы, вызванные иными факторами: кризисом платежного баланса, чрезвычайными событиями и т.д. При золотом стандарте валютные кризисы возникали обычно в периоды войн и циклических экономических кризисов, но не доходили до острых форм. Выравнивание платежного баланса в тот период осуществлялось через стихийный механизм золотого стандарта, а колебания валютных курсов были ограничены золотыми точками. В связи с изменениями в циклическом развитии экономики в XX в. стирается четкая грань между циклическим и специальным валютными кризисами.

Эволюция мировой валютной системы определяется развитием и потребностями национальной и мировой экономики, изменениями в расстановке сил в мире.

Парижская валютная система

Первая мировая валютная система стихийно сформировалась в XIX в. после промышленной революции на базе золотого монометаллизма в форме золотомонетарного стандарта. Юридически она была оформлена межгосударственным соглашением на Парижской конференции в 1867 г., которое признало золото единственной формой мировых денег. В условиях, когда золото непосредственно выполняло все функции денег, денежная и валютная системы, национальная и мировая, были тождественны, с той лишь разницей, что монеты, выходы на мировой рынок, сбрасывали, по выражению К.Маркса, «национальные мундиры» и принимались в платежи по весу.

Парижская валютная система базировалась на следующих структурных принципах:

1. Ее основой являлся золотомонетарный стандарт.
2. Каждая валюта имела золотое содержание (Великобритания-с1816 г., США-1837г., Германия-1875 г., Россия-с 1895-1897 гг.). В соответствии с золотым содержанием валют устанавливались их золотые паритеты. Валюты свободно конвертировались в золото. Золото использовалось как общепризнанные деньги.

3. Сложился режим свободно плавающих курсов валют с учетом рыночного спроса и предложения, но в пределах золотых точек. Если рыночный курс золотых монет отклонялся от паритета, основанного на их золотом содержании, то должники предпочитали расплачиваться по международным обязательствам золотом, а не иностранными валютами.

Золотой стандарт играл в известной степени роль стихийного регулятора производства, внешнеэкономических связей, денежного обращения, платежных балансов, международных расчетов. Золотомонетный стандарт был относительно эффективен до первой мировой войны, когда действовал рыночный механизм выравнивания валютного курса и платежного баланса.

Гэнуэсская валютная система.

Вторая мировая валютная система была юридически оформлена межгосударственным соглашением, достигнутым на Гэнуэсской международной экономической конференции в 1922 г.

Гэнуэсская валютная система функционировала на следующих принципах:

1. Ее основой являлись золото и девизы - иностранные валюты. В тот период и денежные системы 30 стран базировались на золото-девизном стандарте. Национальные кредитные деньги стали использоваться в качестве международных платежно-резервных средств. Однако в межвоенный период статус резервной валюты не был официально закреплен ни за одной валютой, а фунт стерлингов и доллар США оспаривали лидерство в этой сфере.
2. Сохранены золотые паритеты. Конверсия валют в золото стала осуществляться не только непосредственно (США, Франция, Великобритания), но и косвенно, через иностранные валюты (Германия и еще около 30 стран).
3. Восстановлен режим свободно колеблющихся валютных курсов.
4. Валютное регулирование осуществлялось в форме активной валютной политики, международных конференций, совещаний.

В 1922-1928 гг. наступила относительная валютная стабилизация. Но ее непрочность заключалась в следующем:

- вместо золотомонетного стандарта были введены урезанные формы золотого монометаллизма в денежной и валютной системах;
- процесс стабилизации валют растянулся на ряд лет, что создало условия для валютных войн;
- методы валютной стабилизации предопределили ее шаткость. В большинстве стран были проведены девальвации, причем в Германии, Австрии, Польше, Венгрии близкие к нуллификации. Французский франк был девальвирован в 1928 г. на 80%. Только в Великобритании в результате ревальвации в 1925 г. было восстановлено довоенное золотое содержание фунта стерлингов;
- стабилизация валют была проведена с помощью иностранных кредитов. США, Великобритания, Франция использовали тяжелое валютно-экономическое положение ряда стран для навязывания им обременительных условий межправительственных займов. Одним из условий займов, предоставленных Германии, Австрии, Польше и другим

странам, было назначено иностранных экспертов, которые контролировали их валютную политику.

Под влиянием закона неравномерности развития в итоге первой мировой войны валютно-финансовый центр переместился из Западной Европы в США. Это было обусловлено рядом причин:

- значительно возрос валютно-экономический потенциал США. Нью-Йорк превратился в мировой финансовый центр, увеличился экспорт капитала. США стали ведущим торговым партнером большинства стран;
- США превратились из должника в кредитора. Задолженность США в 1913 г. достигала 7 млрд. долл., а требования – 2 млрд. долл.; к 1926 г. внешний долг США уменьшился более чем вдвое, а требования к другим странам возросли в 6 раз (до 12 млрд.);
- произошло перераспределение официальных золотых резервов. В 1914-1921 гг. чистый приток золота в США в основном из Европы составил 2,3 млрд. долл.; в 1924 г. 46% золотых запасов капиталистических стран оказались сосредоточенными в США (в 1914г.-23%).

США были почти единственной страной, сохранившей золотомонетарный стандарт, и курс доллара к западноевропейским валютам повысился на 10-90%.

В период второй мировой войны валютные ограничения ввели как воюющие, так и нейтральные страны. Замороженный официальный курс валют почти не менялся в годы войны, хотя товарные цены росли и покупательная способность денег падала в результате инфляции. Валютный курс утратил активную роль в экономических отношениях. Это было обусловлено не только валютными ограничениями, но и особенностями кредитования и финансирования внешней торговли.

Во-первых, учитывая уроки межсоюзнических долгов, возникших в итоге первой мировой войны и после нее, США отказались от предоставления кредитов и предпочли военные поставки по «ленд-лизу», т.е. в аренду, на сумму около 50 млрд. долл., в том числе 30 млрд. в Великобританию и страны Британского содружества наций и 10 млрд. долл. в СССР. После войны США определили для СССР сумму компенсации, значительно большую, чем другим странам.

Во-вторых, источником оплаты импорта предметов гражданского потребления служил долгосрочный кредит.

В-третьих, в качестве валюты платежа использовалась валюта страны-должника без права конверсии ее в золото и иностранные валюты. Таким способом Великобритания расплачивалась за поставки сырья и продовольствия с рядом стран, особенно зависимых. В результате возникла проблема стерлинговых авуаров, отражавших задолженность Великобритании другим странам.

В-четвертых, в военных условиях, как всегда, повысилось значение золота в качестве мировых денег. Военно-стратегические и дефицитные товары можно было приобрести только за этот валютный металл. Поэтому международные расчеты частично осуществлялись золотом. Великобритания до введения «ленд-лиза» в 1943 г. оплачивала золотом поставки ряда товаров из США, что привело к его перекачиванию в американское казначейство. США расплачивались за поставки сырья и продовольствия из стран Латинской Америки золотом, которое

было депонировано в Федеральном резервном банке Нью-Йорка и после войны было израсходовано этими странами для покупки американских товаров.

СССР также оплачивал золотом импорт товаров.

Бреттон-Вудская система

Первая попытка международного регулирования валютных отношений была предпринята после второй мировой войны. На Бреттон-Вудской международной конференции в 1944г. были разработаны и подписаны соглашения о создании Международного валютного фонда и о принципах построения валютной системы. Международный валютный фонд (МВФ) – организация для регулирования валютных отношений на межправительственном уровне, обеспечения стабильности валютной системы.

Основные принципы Бреттон-Вудской системы сводились к следующему. Вместо золотого стандарта, когда золото лежит в основе денежной системы и свободно обменивается на бумажные деньги, был установлен ограниченный золото-девизный стандарт. Свободный обмен на золото был сохранён только для американского доллара и английского фунта стерлингов. Обе валюты получили функции резервной валюты, наряду с золотом они выступали в качестве базовой валюты для установления паритетов других валют, а также заменяли собой золото. Для всех других валют были установлены фиксированные валютные паритеты по отношению к золоту и резервным валютам. Было введено регулирование валютных курсов всех валют. Государства обязаны были следить за поддержанием валютных курсов, равным образом, и валютных паритетов.

Доллар постепенно утрачивает монопольное положение в валютных отношениях. Марка ФРГ, швейцарский франк, другие западноевропейские валюты и японская иена соперничают с ним на валютных рынках, используются как международное платёжное и резервное средство. Исчезла экономическая и валютная зависимость стран Западной Европы от США, характерная для первых послевоенных лет. С формированием трех центров партнерства и соперничества возник новый центр валютной силы в виде ЕЭС, соперничающего с США и Японией.

От «долларового голода» к «долларовому пресыщению». Поскольку США используют доллар для покрытия дефицита платёжного баланса, это привело к огромному увеличению их краткосрочной внешней задолженности в виде долларовых накоплений иностранных банков. «Долларовый голод» сменился «долларовым пересыщением». Избыток долларов в виде лавины «горячих» денег периодически обрушивался то на одну, то на другую страну, вызывая валютные потрясения и бегство от доллара.

Кризис Бреттон-Вудской валютной системы. Ямайские соглашения

С конца 60-х годов наступил кризис Бреттон-Вудской валютной системы. Ее структурные принципы, установленные в 1944 г., перестали соответствовать условиям производства, мировой торговли и изменившемуся соотношению сил в мире. Сущность кризиса Бреттон-Вудской системы заключается в противоречии между интернациональным характером МЭО и использованием для их осуществления национальных валют, подверженных обесценению (преимущественно доллара).

Причины кризиса Бреттон-Вудской валютной системы. Эти причины можно представить в виде цепочки взаимообусловленных факторов:

1. Неустойчивость и противоречия экономики. Начало валютного кризиса в 1967 г. совпало с замедлением экономического роста.
2. Усиление инфляции отрицательно влияло на мировые цены и конкурентоспособность фирм, поощряло спекулятивные перемещения «горячих» денег. Различные темпы инфляции в разных странах оказывали влияние на динамику курса валют, а снижение покупательной способности денег создавало условия для «курсовых перекосов».
3. Нестабильность платежных балансов. Хронический дефицит балансов одних стран (особенно Великобритании, США) и активное сальдо других (ФРГ, Японии) усиливали резкие колебания курсов валют соответственно вниз и вверх.
4. Несоответствие принципов Бреттон-Вудской системы изменившемуся соотношению сил на мировой арене. Валютная система, основанная на международном использовании подверженных обесцениванию национальных валют – доллара и отчасти фунта стерлингов, пришла в противоречие с интернационализацией мирового хозяйства. Это противоречие Бреттон-Вудской системы усиливалось по мере ослабления экономических позиций США и Великобритании, которые погашали дефицит своих платежных балансов национальными валютами, злоупотребляя их статусом резервных валют. В итоге была подорвана устойчивость резервных валют.

Право владельцев долларовых авуаров обменивать их на золото пришло в противоречие с возможностью США выполнять это обязательство. Их внешняя краткосрочная задолженность увеличилась в 8,5 раза за 1949-1971 гг., а официальные золотые резервы сократились в 2,4 раза. Следствием американской политики «дефицита без слез» явился подрыв доверия к доллару.

Официально конец существования Бреттон-Вудской валютной системы был положен Ямайскими соглашениями 1976-1978 гг. Этими соглашениями предусматривались упразднение золотых паритетов валют и официальной цены золота, закрепление в роли мировых денег вместо золота ведущих национальных валют, а так же СДР, легализация плавающих валютных курсов. С отменой золотого содержания валют Устава МВФ предусматривает установление валютного паритета на базе СДР.

После прекращения размена доллара на золото по официальной цене в 1971 г. золотое содержание и золотые паритеты валют стали чисто номинальным понятием. МВФ перестал их публиковать с июля 1975 г. В результате Ямайской валютной реформы западные страны официально отказались от золотого паритета как основы валютного курса. С отменой официальных золотых паритетов понятие монетного паритета также утратило значение. В современных условиях валютный курс базируется на валютном паритете – соотношении между валютами, установленном в законодательном порядке, и колеблется вокруг него.

В соответствии с измененным Уставом МВФ паритеты валют могут устанавливаться в СДР или другой международной валютной единице. Новым явлением с середины 70-х годов стало введение паритетов на базе валютной корзины. Это метод соизмерения средневзвешенного курса одной валюты по отношению к определенному набору других валют. Применение валютной

корзины вместо доллара отражает тенденцию отхода от долларového к многовалютному стандарту. Важной проблемой исчисления валютной корзины являются определение ее состава, размер валютных компонентов, т.е. количество единиц каждой валюты в наборе.

Например, валютная корзина СДР состоит из пяти валют (до 1 января 1981 г. – 16 валют). Определение удельного веса каждой валюты производится с учетом доли страны в международной торговле, но для доллара принимается во внимание его удельный вес в международных расчетах, поэтому его доля составляет 40% (до 1981г.-33%), намного превышая доли каждой из остальных четырех валют (марка ФРГ-21%, иена-17, французский франк и фунт стерлингов – по 11% с 1 января 1991 г.).

Европейская валютная система

В целях уменьшения колебаний валютных курсов и стимулирования интеграционных процессов в марте 1979 г. между странами Европейского экономического сообщества (ныне Европейский Союз ЕС) была создана Европейская валютная система (ЕВС). Ключевым элементом стало создание европейской валютной единицы – ЭКЮ, курс которой устанавливается на базе корзины двенадцати валют стран – членов ЕС и которая используется в качестве базы для установления курсовых соотношений между валютами стран-членов ЕВС, средством расчетов между их центральными банками. С 1993г. установлен предел взаимных колебаний курсов валют в размере +/- 15% от центрального курса; до этого года для большинства валют действовали более узкие рамки (+/- 2,25). Однако ЕВС не стала зоной валютной стабильности. В рамках ЕВС ряд стран (Италия, Франция, Дания) неоднократно ревальвировали курсы валюты, а другие (ФРГ, Нидерланды) ревальвировали курсы валют.

В июне 1996г. были определены основные параметры новой ЕВС, которая вступила в силу с 1 января 1999г. одновременно с началом функционирования Валютного союза. В соответствии с достигнутыми договоренностями в странах ЕС вводится единая коллективная валюта, получившая название «евро». ЕВС становится главным инструментом валютной интеграции для стран Европейского Союза, которые не будут сразу переходить к единой валюте.

Для участия в Валютном союзе страна должна выполнить определенные условия, касающиеся дефицитности госбюджета, внешнего долга, темпов инфляции, процентных ставок.

3. Валютная система развивающихся стран

Развивающиеся страны проводят свою валютную политику единолично, т.е. не в едином взаимосвязанном пространстве, как это имеет место с развитыми капиталистическими странами. Выбор средств валютного регулирования становится более сложным.

Главная проблема – проблема выбора политики валютного курса, т.е. делать его фиксированным или «плавающим».

Те страны, которые в своем развитии пользуются помощью МВФ. т.е. согласуют свои экономические программы с программами МВФ, вводят «плавающие» курсы.

Развивающиеся страны предоставляют фонду свои деньги, которые не представляют никакой стоимости, в обмен на твердую валюту, которая позволит им осуществлять платежи. Кредитор, в этом случае это МВФ будет не безразличен к финансовому положению дебитора, заемщика; он должен оценить для себя риск предоставления кредита, т.е. шансы на выплату, которые уменьшаются с увеличением задолженности. Таким образом, логика кредитной операции требует чтобы получил как можно больше гарантий, чтобы застраховаться от неуплаты. Кроме того, что кажется менее всего необходимым. Фонд гарантирует, что средства, предоставленные таким образом, не будут использованы в других целях, не будут способствовать, например, утечки капитала за пределы.

МВФ не только непосредственно кредитует развивающиеся страны, но и помогает им получить кредиты у правительства промышленно развитых стран, центральных банков, группы МБРР, Банка Международных Расчетов, а также у частных коммерческих банков. Даже небольшой кредит МВФ облегчает доступ стране на частный мировой рынок ссудных капиталов. Предоставляя кредит, МВФ как бы удостоверяет платежеспособность данной страны, выступает в качестве ее гаранта.

Тем не менее, можно задать себе вопрос об эффективности мер экономической политики, «навязанной» развивающимся странам, за возможность иметь доступ к средствам МВФ.

Результаты довольно слабые, если оценивать социальную значимость проводимой политики. Применимы ли эти программы к рассматриваемым странам (развивающимся)? В этом стоит усомниться; речь идет всего-навсего о применении лекарств, некоторые из них уже были испытаны на развитых странах в ситуации, которая так сильно отличается от положения развивающихся стран.

МВФ и механизм займов не сможет и не должен решать эти проблемы. Задуманный как организация, которая поможет стране (развитой) противостоять временным, но не глобальным трудностям восстановления баланса, позволяя необходимым мерам восстановления осуществить свое влияние. Права заимствования, несомненно, неприменимы к ситуации развивающихся и бедных стран, которым нужны более радикальные и меры, ответственность за которые должны разделяться между этими (развивающимися и бедными) странами и развитыми странами.

Все остальные страны третьего мира, не связанные с МВФ предпочитают фиксированные курсы.

Для стран с неразвитой, нестабильной экономикой такой курс более предпочтителен, поскольку гарантирует в определенной мере стабильность.

Эти страны делятся на две группы:

- страны, курс которых ориентирован к одной из ключевых валют мира;
- страны, где курс ориентирован на различные денежные корзины.

Метод стран второй группы имеет существенные недостатки:

1. необходимость периодической переоценке местной валюты к принятому стандарту, т.е. девальвация;
2. внешние связи с такими странами считаются менее привлекательными, т.к. в отношении этих стран идет ожидание девальвации.

Для стран с высоким уровнем инфляции такой подход формирования валютного курса менее предпочтителен, чем первый.

Важнейшими инструментами хозяйственной политики развивающихся стран являются валютные ограничения, т.е. меры, узаконенные мероприятия, которые ограничивают валютный рынок внутри страны.

3.2 Валютные рынки и валютная политика

Процесс международного движения товаров, услуг, капитала, производственное и научно-техническое сотрудничество, миграция рабочей силы, туризм и другие формы общения между странами порождают денежные требования и обязательства участников международных экономических отношений.

Международный платежный оборот, связанный с оплатой денежных обязательств юридических и физических лиц разных стран, обслуживается валютным рынком.

Итак, валютный рынок – это сфера экономических отношений, проявляющихся при осуществлении операций по купле-продаже иностранной валюты и ценных бумаг в иностранной валюте, а также операций по инвестированию валютного капитала.

Предпосылкой его появления является формирование мирового рынка и развитие связей.

Валютный рынок представляет собой совокупность банков, банковских домов, брокерских фирм и крупных корпораций, выступающих основными участниками этих рынков.

С организационно-технической точки зрения валютный рынок – это совокупность современных средств телекоммуникаций (телеграф, телекс, телефон, информационные системы, компьютерные сети «Renters dealing 2000» и др.), связывающие между собой всех участников.

В отличие от просто валютных бирж и аукционов задачами валютного рынка является полное выполнение следующих задач:

1. более эффективное обслуживание внутреннего и внешнего платежного оборота;
2. своевременное осуществление расчетов и более эффективное использование валютных средств;
- 2б). Диверсификация валютных резервов;
3. ускорение оборачиваемости валютных средств;
4. страхование «обычных» рисков от возможного изменения валютного курса;
5. получение прибыли в виде разницы в курсах валют для участников;
6. рыночное и государственно-монополистическое регулирование валютных курсов;
7. проведение валютной политики, направленной на государственно-монополистическое регулирование экономики.

В зависимости от объема и характера операций, количество используемой валюты, а также уровня нормативно-правового регулирования Валютные рынки различаются и делятся на:

- I. Мировые (Лондон, Сингапур, Париж, Токио, Цюрих, Нью-Йорк, Гонк-конг и др.). Эти центры возникли в результате длительной конкуренции и их основой являются национальные валютные рынки и рынок золота. Осуществляются операции с валютами, широко применяемыми в международном платежном обороте.
- II. Региональные валютные рынки. Это примерно тоже, что и мировые, только размер операций менее крупный и используется менее ограниченное количество валют.
- III. Национальные валютные рынки. Это вся совокупность операций, осуществляемых банками на территории конкретной страны по валютному обслуживанию всех своих клиентов.

Степень вовлеченности национальных валютных рынков в операции мировых валютных рынков зависит от степени интегрирования экономики страны в мировое хозяйство и от состояния валютного законодательства и степени его либерализации.

В настоящее время в результате быстрого развития мировой системы и НТР, а также снятию валютных ограничений во многих развитых странах валютный рынок стал «целостным», т.е. деление его на региональные и национальные в значительной мере условно.

Особо стоит остановиться на крупнейшем региональном рынке – европейском, образовавшемся в результате экономической интеграции стран Западной Европы.

4.Международные валютные отношения

Международные валютные отношения – общественные отношения, складывающиеся при функционировании валюты в мирохозяйственных связях и обслуживающие обмен результатами деятельности субъектов мирового хозяйства.

Национальные денежные единицы приравниваются друг к другу в определенных пропорциях. Соотношения между двумя валютами, своеобразная «цена» одной валюты, выраженная в денежных единицах другой страны, которое устанавливается в законодательном порядке или складывается на рынке под влияние спроса и предложения, называется валютным курсом.

Курс национальной валюты может выражаться в денежной единице другой страны, том или ином наборе валют (валютной корзине) или в международных счетных единицах.

Формирование валютного курса испытывает на себе воздействие многочисленных факторов. Общей его основой является покупательская способность валюты, в которой отражаются средние национальные уровни цен на товары услуги, инвестиции. Однако его конкретная величина зависит также от темпа инфляции, разницы в уровнях процентных ставок, состояния платежного баланса. Большое влияние на валютный курс оказывает деятельность валютных спекулянтов и валютные интервенции (вмешательство центрального банка в операции на валютном рынке). В отдельные моменты

резко возрастает значение такого фактора, как степень доверия к национальной и иностранной валюте. Весьма сильно воздействие оказывают ожидания тех или иных изменений в экономической политике страны. В условиях переходной экономики России для формирования валютного курса имеет значение и неодинаковая вовлеченность различных сфер народного хозяйства в мирохозяйственные связи.

Различаются номинальный и реальный валютный курс. Номинальный курс – это определенная конкретная «цена» национальной валюты при обмене на иностранную, и наоборот. Публикуемые ежедневно в печати курсы валют являются, если они не оговорены особо, номинальными. Реальный валютный курс рассчитывается умножением номинального курса на соотношение уровней цен в двух странах, являющимися основными торговыми партнерами данного государства. В этом случае реальный курс будет в известной мере показателем конкурентоспособности национальных товаров по отношению к импортным.

Валютный курс оказывает большое воздействие на международные экономические отношения. Во-первых, он позволяет производителям данной страны сравнивать издержки производства товаров с ценами мирового рынка. Тем самым он является одним из ориентиров при осуществлении внешнеэкономических связей, позволяет прогнозировать финансовые результаты экономической деятельности. Во-вторых, уровень валютного курса непосредственно влияет на экономическое положение страны, что проявляется, в частности, в состоянии ее платежного баланса. В-третьих, валютный курс влияет на перераспределение мирового валютного продукта между странами.

Именно поэтому в этой сфере сталкиваются интересы различных государств и периодически возникают конфликты, что требует принятия соответствующих решений на государственном и межгосударственном уровне, направленных на сглаживание остроты противоречий и разногласий.

В неразвитой форме обмен одной национальной единицы на денежную единицу другой страны существовал несколько столетий в виде меняльного дела, однако, в развитой экономике обмен валют происходит на валютных рынках.

Формирование устойчивых валютных отношений по поводу купли-продажи валюты и их юридическое закрепление исторически привели к формированию сначала национальных, а затем и мировой валютной системы. Поэтому валютную систему можно рассматривать с двух сторон: во-первых, она является объективной реальностью, которая возникает с углублением экономических связей между странами; с другой стороны, эта объективная реальность осознает и закрепляется в правовых нормах, институтах международных соглашениях. Именно в этом смысле можно говорить о создании валютной системы как о целенаправленной деятельности. Таким образом, валютную систему можно определить как совокупность экономических отношений, связанных с функционированием валюты, и форм их организации.

Валютная система как национальная, так и мировая состоит из ряда взаимосвязанных элементов и взаимозависимостей. Основой ее является валюта: в национальной системе таковой служит национальная, в мировой – резервные валюты, выполняющие функции международного платежного и резервного

средства, а также международные сетные валютные единицы. Весьма важная для характеристики системы степень конвертируемости валюты, то есть степень свободы ее обмена на иностранную. С этой точки зрения различаются свободно конвертируемые валюты, частично конвертируемые и неконвертируемые валюты. Степень конвертируемости определяется наличием или отсутствием валютных ограничений, которые выступают как экономические, правовые и организационные меры, регламентирующие операции с национальной и иностранными валютами. В настоящее время лишь валюты ведущих, промышленно развитых стран являются полностью конвертируемыми, в большинстве же стран существуют те или иные ограничения.

Мировой рынок труда и международная трудовая миграция

2.11.1. Основные тенденции современного демографического развития мира

Существенное воздействие на мировую эволюцию и мировую экономику оказывает демографическое (от греч. *demos* – народ) развитие мира. *Демографическая проблема* обрела статус глобальной. Это понятие включает воспроизводство населения, изменение его структуры, увеличение продолжительности и качества жизни, использование рабочей силы, ее квалификация, миграция населения и ее социально-экономические последствия. От численности населения земли, его территориального размещения, масштабов хозяйственной деятельности зависят обеспеченность населения ресурсами, состояние биосферы Земли, мировая социальная и политическая среда. Динамика численности населения существенно влияет на динамику абсолютных размеров валового внутреннего продукта (ВВП).

Под *демографическим развитием* понимается взаимодействие процессов длительной эволюции народонаселения и качественных сдвигов в воспроизводстве населения, происходящих в относительно короткие периоды времени.

Воспроизводство населения – это процесс его непрерывного обновления в результате рождаемости и смертности. Таким образом непрерывно совершаются два процесса: смена поколения и естественный прирост населения.

В демографическом развитии мира во второй половине XX и на пороге XXI вв. наблюдаются следующие тенденции.

Во-первых, *быстрый рост народонаселения*. В течение первой половины XX столетия общее число жителей Земли увеличилось на 1 млрд. За период 1950 – 1996 гг. население мира в целом возросло в 2,3 раза и в конце 1999 г. преодолело шестимиллиардный рубеж.

Во-вторых, *неравномерные темпы роста населения* в основных экономических группах стран. Население Северной Америки, Европы, бывших социалистических и развитых стран увеличивалось медленнее среднемировых показателей. В то же время в развивающихся странах, в том числе в Африке, Латинской Америке, Азии, население росло высокими темпами – более 2% в год. Такой рост населения мира (2% в год и выше) называют *демографическим взрывом*, или *демографической революцией*.

Демографический взрыв связан со сменой типа воспроизводства населения. В доиндустриальной системе существовал так называемый традиционный тип

воспроизводства. Он характеризовался высокой рождаемостью и высокой смертностью, быстрой сменой поколений и незначительным приростом населения. С изменением социально-экономических условий традиционный тип воспроизводства постепенно трансформировался.

Современный тип воспроизводства населения отличается низким уровнем рождаемости при низкой смертности, увеличением продолжительности жизни и низкими темпами прироста населения. Смена типа воспроизводства населения называется *демографическим переходом*. Его причинами являются рост благосостояния населения развитых стран с рыночной экономикой, использование достижений современной медицины.

В развивающихся странах во второй половине XX в. сформировался переходный к современному тип воспроизводства населения. Его отличительные черты – сохранение высокого уровня рождаемости при значительном снижении смертности и высоких темпах роста населения — проявились в демографическом взрыве. Высокая рождаемость была обусловлена сохранением экономической отсталости, господством традиционных моральных, религиозных, культурных представлений, не приемлющих активную демографическую политику, направленную на планирование семьи. В то же время с созданием системы здравоохранения снизилась смертность, особенно детская.

Осознание зависимости экономического развития, преодоления экономической отсталости от эффективного решения демографической проблемы изменило подходы многих развивающихся стран к регулированию демографических процессов, в частности к вопросам рождаемости. В этих условиях важнейшей тенденцией современного демографического развития мира стало, в-третьих, *снижение темпов ежегодного прироста населения* в развивающихся странах (начиная с 70-х годов), а в развитых странах это явление наблюдается с 60-х годов.

В некоторых странах сформировался *депопуляционный тип воспроизводства населения*, т.е. естественное сокращение населения, когда смертность превышает рождаемость (отрицательный прирост населения). Такая ситуация, означающая демографический кризис, характерна для современной России. Тенденция к снижению естественного прироста населения в нашей стране формировалась на протяжении последних почти сорока лет.

Население России увеличивалось за счет естественного прироста лишь до середины 70-х годов, а затем оно росло в основном за счет миграционного притока, который компенсировал падение естественного прироста.

В развитом мире в целом коэффициент рождаемости снизился до 1,6, однако в планетарном масштабе в обозримой перспективе ожидается рост численности населения. Согласно прогнозам ООН численность населения земли достигнет в 2000г. - 6,030 млрд. человек, в 2005г. – 6,650; в 2010г. – 6,985; в 2015 г. – 7,469 млрд. К этому времени основная масса населения земли будет сосредоточена в странах, которые сегодня относятся к развивающимся. По некоторым другим прогнозам, численность населения земли стабилизируется к 2010 г., достигнув отметки 10,5 млрд. человек.

Прогноз на более отдаленную перспективу с учетом существующего сегодня среднего уровня рождаемости в развитых странах дает основания

ожидать, что к концу грядущего столетия население Западной Европы и Японии составит половину сегодняшнего уровня. Самыми населенными странами мира станут США, Нигерия, Пакистан, Эфиопия, Конго, Мексика и Филиппины.

В-четвертых, *устойчивая тенденция к повышению среднего возраста населения* мира. В 1900 г. он составлял – 15 лет, в 1995г. – 25 лет. Согласно прогнозам, в 2000г. он составит 27,5 лет, в 2100 г. - 36 лет; в 3000 г. - 43 года.

В-пятых, *увеличение продолжительности жизни* в мире. За последние 50 лет она выросла больше, чем за предыдущие 5000 лет. Люди, перешагнувшие 65-летний возрастной рубеж, до промышленной революции составляли 2-3% населения. В 1999 г. в развитом мире их насчитывалось 14%. Происходит постарение населения в основном в развитых странах с рыночной экономикой. *Постарением населения* называется увеличение доли пожилых людей 65 лет и старше до 12% и выше в общей численности населения. В XXI в. этот процесс распространится на весь мир. В развивающихся странах и в России к категории пожилых относят лиц 60-летнего возраста.

Для решения проблемы старения населения правительства должны выработать новую социальную политику, призванную признать ценность старшего поколения. Необходимы реформы систем социального обеспечения и медицинского страхования, а также разработка специального законодательства, касающегося пожилых людей. Существенное значение имеет и проведение продуманной *демографической политики*, под которой понимается система мер, направленных на обеспечение роста населения с разумным балансом с экономическими ресурсами, на регулирование рождаемости и планирование семьи.

Мировое сообщество озабочено глобальным старением населения стран. Эта проблема является предметом обсуждения на международном уровне: в 1982 г. – на Всемирной ассамблее по вопросам старения; в 1989 г. – на Международной демографической конференции в Праге; в 1993 г. – на 90-й сессии Межпарламентского союза в Канберре; в 1995 г. – на Европейском геронтологическом конгрессе в Амстердаме.

1993 г. был объявлен в Европе «годом пожилых людей и солидарности поколений». 1999 г. ООН объявила международным годом пожилых людей. Созданы специальные международные организации по мониторингу за старением населения. Крупнейшие ученые и политики мира считают необходимым созвать саммит по глобальному старению населения для обсуждения грядущих последствий «седого рассвета» и выработки эффективных мер по преодолению его негативных социально-экономических последствий.

5. Трудовые ресурсы мира: количественный и качественный аспекты

Темпы роста населения, его возрастная структура в значительной мере определяют количественные параметры трудовых ресурсов мира, от которых зависит развитие мировой экономики.

Под *трудовыми ресурсами* понимают часть населения в трудоспособном возрасте, обладающую способностью к труду и зданием, необходимыми для осуществления полезной деятельности.

Основную часть трудовых ресурсов мира составляет экономически активное население. *Экономически активное население* – это часть населения,

имеющая работу и активно занятая ее поиском. В 1997 г. оно включало менее половины населения мира и составляло лишь 47,8% от его общей численности.

Современные тенденции демографического развития мира обуславливают концентрацию основной доли трудовых ресурсов в странах Восточной, Южной и Юго-Восточной Азии – 55%. На развитие страны с рыночной экономикой приходится 16% экономически активного населения.

Экономически активное население помимо количественных оценок имеет *качественные характеристики*: уровень образования, отраслевая структура занятости, профессионально-квалификационная структура рабочей силы и др.

В деловом мире развитых стран в 80–90-е годы XX в. рабочая сила, обладающая высоко развитыми творческими способностями, новаторским потенциалом, стала одним из решающих факторов современного конкурентного хозяйства. Качество рабочей силы непосредственно сказывается на прибыли компаний, поэтому в развитых странах проводится государственная политика по развитию трудовых ресурсов. Одним из ее направлений является массовая интеллектуализация труда. Придается важное значение выравниванию общего образования трудовых ресурсов (имеется в виду повышение его в среднем до уровня младшего колледжа). В первой половине 90-х годов средний уровень расходов на образование всех ступеней в развитых странах составлял примерно 3,4-4% ВВП.

В большинстве стран постоянно растут затраты на высшее образование, что повышает качество рабочей силы. С 1980 по 1992 гг. доля ВВП, расходуемая на высшее образование, повысилась в Канаде и Франции на 17%, в Дании и Венгрии -на 20, в Испании – на 40%, в Швеции – в 1,7 раза, в Финляндии – в 3,2 раза. Особое внимание уделяется индивидуализации обучения.

Процесс образования и повышения квалификации работников продолжается и в процессе трудовой деятельности. В ведущих западных странах разрабатываются общенациональные системы повышения квалификации. В Японии, США и других странах приняты законы, поощряющие частный бизнес, связанный с «инвестициями в человека», нацеливающие на развитие интеллектуального потенциала рабочей силы.

Существует прямая зависимость между уровнем образования работников и уровнем ВВП. Увеличение затрат на образование обеспечивает более половины прироста ВВП. Поэтому на обучение и переобучение рабочей силы фирмы развитых стран тратят немалые средства. Лидирующие позиции в реализации корпоративных систем переподготовки работников занимают США. Программы повышения квалификации в конце 90-х годов имели 93% фирм.

Уровень образования населения мира характеризует накопленный образовательный, интеллектуальный творческий потенциал. Трудовые ресурсы высокой квалификации имеются и в группе развивающихся стран. Качество трудовых ресурсов в этой группе стран в целом ниже, чем в развитых государствах. В странах южнее Сахары (СЮС), Южной и Западной Азии значителен удельный вес неграмотных в трудоспособном населении. В СЮС уровень экономического развития по сравнению со среднемировым снизился за период 1950—1996 гг. почти вдвое, что не могло не сказаться и на образовательном уровне трудовых ресурсов. Это

в свою очередь сдерживает рост производительности труда и негативно сказывается на развитии экономики.

В 70-90-е годы произошли глубокие изменения в структуре экономики развитых стран. Изменилось соотношение между материальным производством и непроизводственной сферой в пользу последней, наблюдались свертывание и реструктуризация отраслей обрабатывающей промышленности. В структуре промышленности снизилась доля добывающих отраслей, стремительно развивались высокотехнологические отрасли. Это обусловило значительные сдвиги в занятости рабочей силы.

Занятость – мера вовлеченности людей в какую либо экономическую деятельность. Резко снизилась занятость в сельском хозяйстве. В 1997 г. такое снижение составляло 2,5% в Великобритании и 10% в Японии.

Заметно снизился удельный вес занятых в промышленности и строительстве. В 1997 г. он сократился до 26% в Канаде и до 38% в Италии.

В изменениях, происходящих в отраслевой структуре рабочей силы, наблюдается долговременная тенденция абсолютного и относительного сокращения занятости в сфере материального производства и рост ее в сфере услуг. В середине 90-х годов в сфере услуг было занято в Японии – 58,4%, в Германии – 63, во Франции – 69, в Италии – 62%.

Основная часть экономически активного населения в развивающихся странах сосредоточена в сельском и лесном хозяйствах. В новых индустриальных странах доля занятых в сельском хозяйстве значительно ниже. Квалифицированная рабочая сила концентрируется в производстве электронного и электрического оборудования, автомобилей, морских судов.

В России занятость в сельском хозяйстве (вместе с лесным хозяйством) уменьшилась с 1991г. по 1997 г. – на 11%, в промышленности – на 34%, в строительстве – на 33%. В сфере услуг, включая финансово-кредитную сферу, страхование, торговлю, общественное питание, снабжение, наблюдалась противоположная тенденция. В первых двух сферах занятость увеличилась за 1991-1997г. – на 77%, в остальных – на 55%.

Произошло перераспределение занятости между секторами экономики. В 1997 г. большая часть работающего населения России (более 64%) была занята в негосударственном секторе. По статусу занятости население Россия распределялось в 1997 г. следующим образом: работающие по найму – 95,3%, работающие не по найму - 4,8%.

Сегодня существуют различные страновые типы структуры занятости.

Информационная модель структуры занятости. Она сформировалась главным образом в англо-саксонских странах. Отличительная особенность данной модели в том, что ключевым элементом в ней является сфера услуг, где концентрируется основная масса рабочей силы. В 1996 г. в этой отрасли было занято: в Великобритании – 70%, в США и Канаде – 7,3% рабочей силы.

Производственные услуги, услуги населению и прежде всего высокотехнологические услуги могут обеспечить прирост занятости не только в настоящее время, но и в будущем.

Информационно-индустриальная модель. Она характерна для ряда стран Западной Европы (Германия, Франция и др.). Здесь растет занятость в сфере услуг. В обрабатывающей промышленности она сокращается, но уровень ее еще

достаточно высок. Обработка информации интегрирована непосредственно в производственный процесс.

Новые модели занятости появляются в связи со стремительным развитием информационных и телекоммуникационных технологий (ИТТ). Эти модели формируются как на уровне общества в целом, так и в рамках отдельных корпораций. В 90-х годах мир был плотно опутан информационными сетями. Стал возможен доступ к мощным информационным системам через персональные компьютеры, рабочие станции. Сложилась специфическая инфраструктура в сфере телекоммуникационных систем, которая позволяет предлагать потребителям новые сетевые услуги. Появляются дополнительные рабочие места. Только вокруг Интернета к концу 90-х годов возникло примерно 400 тыс. рабочих мест. В Японии в ближайшие 15 лет развитие информационного сектора приведет к созданию 2,5 млн. рабочих мест, а в странах ЕС – 6 млн. Информационные сети расширяют возможности дистанционной (надомной) работы, которую нередко предпочитают профессионалы новой сферы услуг. Развитие ИТТ позволяет шире использовать частичную, временную, краткосрочную формы занятости.

Происходит *эволюция профессионально-квалификационной структуры* рабочей силы. Во всех странах мира быстро растущей профессиональной категорией экономически активного населения являются работники преимущественно умственного труда (ученые, инженеры, техники, управленческие кадры и др.). К середине 90-х годов они составляли более 1/3 экономически активного населения в Великобритании, Канаде и США, а в Германии и во Франции – немногим более 1/4.

Творческий потенциал этих кадров является источником создания новых технологий, нововведений в производстве, в сфере управления и организации производства. Более 80% всех работников умственного труда в развитых странах в конце 90-х годов были сосредоточены в сфере услуг, в таких ее секторах, как наука, образование, здравоохранение, телекоммуникации, компьютерные, инжиниринговые, управленческие, кредитно-финансовые, страховые и другие профессиональные услуги. Многие виды услуг перешагнули через национальные границы и интегрируются в глобальный рынок, где концентрируется высококвалифицированная рабочая сила, обслуживающая огромные объемы экспорта услуг.

Самой многочисленной профессиональной категорией в различных странах мира являются индустриальные рабочие. Еще недавно в мире бизнеса господствовала философия, согласно которой издержки труда следует сокращать, развивая «безлюдное производство» с ничтожно малым персоналом, заменяя людей автоматикой. С 70-х годов осуществлялась ориентация на наращивание вложений в трудосберегающую технику, на минимизацию живого труда.

В 80-х годах наметилась тенденция к относительному и даже абсолютному сокращению рабочих мест в промышленности, особенно обрабатывающей, что обострило социальные проблемы. Кроме того, выяснилось, что курс на безлюдные технологии задерживает развитие человеческих ресурсов, которое необходимо для прогресса производства. Была признана целесообразность

сохранения живого труда, невозпроизводимость в машинных аналогах уникальных свойств человека.

В 90-х годах общество, бизнес пришли к пониманию того, что социально-экономический прогресс обеспечивается сочетанием передовой техники и квалифицированной рабочей силы. Поэтому сегодня удельный вес индустриальных рабочих в экономически активном населении остается значительным. При этом их профессионально-квалификационная структура постоянно меняется. Одни виды труда сменяют другие, исчезают старые и появляются новые профессии. Происходит вытеснение неквалифицированного труда квалифицированным. В передовых, а также в модернизирующихся традиционных отраслях используется высококвалифицированная рабочая сила, а рабочие рутинного труда и квалифицированные рабочие устаревающих профессий вытесняются из производства.

Различия в квалификации рабочей силы влияют на размещение производства. Утратившие ключевое значение производства перемещаются из развитых стран в страны третьего мира, где высока доля неквалифицированной дешевой рабочей силы.

Важнейшая качественная характеристика трудовых ресурсов мира – их эффективное использование. Оно осложняется наличием безработицы, представляющей собой социально-экономическое явление, при котором часть экономически активного населения не занята в производстве товаров и услуг. К числу безработных, по методологии Международной организации труда (МОТ), относят лиц трудоспособного возраста, не имеющих работы в данный момент, предпринимающих попытки найти ее и готовых к ней приступить. Уровень безработицы определяется как отношение числа безработных к численности экономически активного населения. Безработица мешает мировой экономике реализовать свои потенциальные возможности. Если реальный уровень безработицы превышает на 1% уровень безработицы при полной занятости, то в соответствии с законом А. Оукена реальный объем ВВП отстает от потенциального ВВП на 2,5%.

В США с 1992 г. отмечается долговременная тенденция к снижению безработицы. За период 1992-1998 гг. она снизилась с 7,5% до 4,5%, что обусловлено устойчивыми темпами экономического развития и высокой мобильностью рабочей силы.

В странах Западной Европы безработица в 1998 г. стабилизировалась на уровне 9,8%. Однако в отдельных странах ее уровень отклонялся от этого показателя. В странах Европейского союза (ЕС) безработица является одной из острых проблем. Там число безработных за период с середины 70-х до середины 90-х годов увеличилось в 3 раза. В странах Тихоокеанского региона, пострадавших от мирового финансового кризиса, уровень безработицы вырос.

В развитых странах безработица носит структурный характер. К числу длительно безработных относятся люди с низким уровнем общей, профессиональной подготовки и квалификации, на которые не предъявляется спрос.

В США беспрецедентно низкий уровень безработицы среди наиболее квалифицированных рабочих. Это может быть следствием начинающегося дефицита этой категории рабочих.

В развитых странах почти все новые рабочие места создавались с неполным рабочим днем и в частном секторе. 2/3 рабочих мест на указанной основе были созданы в сфере услуг. В США, Канаде, Франции, Германии наблюдался также рост численности занятых в производственной сфере на 0,2-1,1%. Увеличилась занятость в аграрных районах, но не в аграрном производстве, а в сфере услуг.

В проведении политики занятости на ближайшую перспективу в этих странах особое значение придается совершенствованию программ обучения и переподготовки рабочей силы и изменениям в системе минимальной заработной платы. Минимальная заработная плата устанавливается на уровне выше равновесной ставки заработной платы. С этим связывается такое негативное явление, как вытеснение рабочей силы низкой квалификации, прежде всего молодежи, с рынка труда. Сформировались разные подходы к проблеме занятости. Один подход основывается на концепции саморегулирования рынка труда, другой – на необходимости активного воздействия государства на занятость. Согласно третьему подходу проблема занятости может быть решена при воздействии на рынок труда как стихийных рыночных сил, так и государственного регулирования.

Что касается постсоциалистических стран, то только в двух из них в 1998г. наблюдалось снижение безработицы: в Венгрии с 10,5 до 9,7% и в Польше с 11,5 до 10,8%. В России в августе 1999 г. безработица составила 9,1 млн. человек. Для оценки уровня безработицы в России используется показатель регистрируемой, или официальной, а не общей безработицы, что занижает ее фактическую величину. По данным Росстатагентства, общая численность безработных в России за 1992-1999 гг. возросла почти втрое. Рассчитанный по методологии МОТ уровень безработицы за этот период увеличился с 5,2 до 12,4%. Велики региональные различия в уровне безработицы. В 1998 г. в 57 регионах уровень безработицы превысил 13%, в 37 - 15%, в 4 регионах – 30%. Наблюдается увеличение продолжительности безработицы. Более 60% безработных в 1988 г. искали работу более полугода. Самый высокий уровень безработицы за последние годы наблюдался среди молодежи. Уровень безработицы среди женщин несколько ниже, чем среди мужчин.

Для преодоления безработицы разработана Федеральная целевая программа содействию занятости населения Российской Федерации на 1998-2000 г. Разработаны также программы занятости рядом субъектов Федерации. Для реализации эффективной политики сдерживания безработицы необходимо опираться на данные об общем характере безработицы, рассчитанные по методике МОТ. Государственное регулирование занятости должно носить поэтапный характер с четким определением приоритетов каждого этапа.

6. Международная трудовая миграция и мировые рынки труда

Часть населения мира в силу различных причин находится в движении, меняя место жительства или работы. Перемещение физического лица с географического места происхождения (или точки отправления) к месту назначения (конечной точке следования) называется *миграцией*. В преддверии XXI в. мир переживает небывалый рост миграции населения. Международная миграция стала глобальным процессом, затронувшим все страны и континенты,

различные слои населения. В зависимости от сроков миграции ее делят на окончательную или временную. Миграцию, приводящую к изменению места жительства, называют *окончательной, постоянной* или *безвозвратной*. Миграцию, означающую перемещение населения на короткий срок, предполагающую возвращение населения к прежнему месту постоянного жительства, называют *временной* или *возвратной*.

Окончательную миграцию подразделяют на внешнюю – международную и внутреннюю – миграцию внутри страны.

По причинам перемещения населения миграцию называют добровольной или вынужденной.

Миграцию называют *добровольной*, если перемещение за границу осуществляется по причинам, зависящим от мигранта. *Вынужденная* миграция порождается причинами, не зависящими от мигрантов.

По характеру перемещения населения миграцию подразделяют на периодическую, сезонную и маятниковую.

Периодическая миграция – это перемещение населения, вызываемое периодически возникающими причинами, с возвращением к постоянному месту жительства.

Сезонная миграция – перемещение мигрантов, связанное с сезонным характером работы.

Маятниковая миграция носит местный характер и связана с ежедневным перемещением части населения к месту работы, учебы и обратно.

Совокупное перемещение населения за пределы национальных границ, происходящее в данное время, образует *миграционные потоки*. Согласно классификации МОТ, выделяют пять типов потоков международной миграции.

1. Переселенцы. К этой категории относятся лица, переезжающие в другую страну на постоянное местожительство. Основной поток переселенцев направляется в развитые страны - США, Канаду, Австралию. Чаще всего этот поток основывается на воссоединении семей.

2. Работающие по контракту. Срок пребывания в принимающей стране данной категории лиц строго ограничен. К ним относятся сезонные рабочие, а также лица, занимающиеся неквалифицированным и малоквалифицированным трудом, занятые на тяжелых и вредных для здоровья работах, не дающих возможности для профессионального роста.

3. Профессионалы. К ним относятся лица с высоким уровнем теоретической подготовки и соответствующим практическим опытом работы.

4. Нелегальные иммигранты, въезжающие в принимающую страну не на законных основаниях. К ним относят также иностранцев с просроченной или туристической визой, занимающихся трудовой деятельностью.

5. Поток вынужденных мигрантов. К массовым перемещениям за пределы национальных границ их вынуждают войны, насилие, нарушение прав человека, стихийные бедствия, экологические катастрофы.

Выделяют несколько категорий вынужденных мигрантов. Это беженцы и фактически приравненные к ним в некоторых странах вынужденные переселенцы. Статус *беженца* имеют люди, подвергающиеся непосредственной опасности преследования по политическим, религиозным, расовым мотивам, а также лица, жизнь которых подвергается угрозе вследствие войны или агрессии.

Другая категория – *внутренние мигранты*, не покинувшие своих стран беженцы. Есть еще экологические мигранты и жертвы стихийных бедствий.

Миграция обусловлена действиями выталкивающих факторов. Другие формы миграции порождаются притяжением различных обстоятельств.

Среди мотивов миграции населения особое место занимают политические и экономические. Пик иммиграции по политическим мотивам в развитые страны был пройден в 1992 г. Миграция, обусловленная экономическими причинами, продолжает нарастать. Существенное влияние на состояние национальной экономики оказывает трудовая миграция.

Под *международной трудовой миграцией* понимается перемещение трудовых ресурсов между странами и использование их за пределами национальных границ в течение определенного времени.

Поскольку труд неотделим от человека и является функцией его способности к труду, часто говорят о миграции рабочей силы.

Международная миграция рабочей силы – межстрановое перемещение трудоспособного населения по причинам, не предполагающим окончательное местожительство.

Теория международной трудовой миграции разработана Е. Равенстейном, который исследовал экономические факторы трудовой миграции, взаимосвязь между интенсивностью миграционных потоков и направлениями миграции, сформулировал законы миграции.

С конца 60-х годов XX в. проблемы трудовой миграции исследуются в рамках теории экономического роста.

Неоклассическая теория обосновывает благотворное влияние эмиграции из страны-донора в страну-реципиент. При этом считается, что в стране-доноре экономическая ситуация не ухудшается. Что касается неокейнсианцев, то они отмечают отрицательные последствия для страны, экспортирующей высококвалифицированную рабочую силу.

В последние годы международная трудовая миграция исследуется в рамках *теории человеческого капитала*. С перемещением его между странами связываются различия в темпах экономического роста.

Международная трудовая миграция включает в себя иммиграционные и эмиграционные потоки. *Иммиграция* – перемещение трудоспособного населения из-за рубежа в данную страну. *Эмиграция* – перемещение трудоспособного населения из данной страны за рубеж. Такое перемещение осуществляется с целью наиболее эффективного решения экономических и социальных проблем иммигрантов и эмигрантов. *Реэмиграция* (обратная эмиграция) – возвращение эмигрантов на постоянное местожительство. С точки зрения соблюдения норм действующего в стране законодательства различают *легальную* трудовую миграцию (без нарушения законодательных норм) и *нелегальную* (с нарушением законодательства).

Для оценки масштабов трудовой миграции используются различные показатели:

- *масштабы выбытий* – число эмигрантов, выбывших из страны за рубеж за определенный период с целью устройства на работу;
- *масштабы прибытий* – число иммигрантов, прибывших за определенный период в страну в поисках работы;

- *сальдо миграции* или чистая миграция – разница между числом прибытия и числом выбытия в стране за определенный период. Сальдо может быть либо положительным,

либо отрицательным. Оно выражается в относительных показателях (на 100 или 1000 жителей), а также в абсолютных величинах;

- *валовая миграция*, или общая, миграция – сумма числа прибытия и выбытия в стране, регионе за рассматриваемый промежуток времени.

Международная трудовая миграция порождает движение огромных межстрановых потоков, ежегодные объемы которых достигают сотен миллиардов долларов. В платежном балансе страны показатели, связанные с трудовой миграцией, отражаются как реальные и денежные потоки и классифицируются по статьям:

- трудовой доход иммигрантов в форме заработной платы, а также вознаграждение за труд в натуральной форме. Сюда включаются и выплаты резидентов в пенсионные, страховые и другие фонды, связанные с наймом на работу иммигрантов (нерезидентов);
- перемещения мигрантов – отражаются в платежном балансе в размере денежной оценки имущества мигрантов, привезенного в страну. Вывоз имущества эмигрантов показывается как денежная оценка экспорта товаров;
- денежные переводы работников-мигрантов в страну, из которой они выбыли. При пересылке товаров учитывается их оценочный денежный эквивалент. В современных условиях международная трудовая миграция характеризуется как закономерное глобальное социально-экономическое явление, имеющее глубокие корни в экономической, социальной и политической сферах.

Международная трудовая миграция обусловлена прежде всего *экономическими причинами*, главными из которых являются:

- различный уровень экономического развития отдельных стран. Рабочая сила перемещается из стран с более низким уровнем валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения в страны с более высоким уровнем жизни;
- различная степень обеспеченности стран трудовыми ресурсами. Она влияет на объем производства, на различие в уровнях заработной платы. Если в стране избыток трудовых ресурсов, то это создает стимул для эмиграции;
- зарубежная деятельность транснациональных корпораций (ТНК). В данном случае происходит перемещение рабочих к рабочим местам в зарубежные филиалы ТНК;
- наличие безработицы в стране (усиливает трудовую миграцию).

Международное движение трудовых ресурсов порождается и *неэкономическими факторами*: политическими, религиозными, экологическими, семейными, лучшими перспективами социального продвижения. Примерно 20% всех передвижений в рамках миграции представляет собой возвращение людей в то место, откуда они выехали, или на место своего рождения.

Направления международной миграции меняются с изменением экономических условий в отдельных странах, регионах, в мировом хозяйстве в целом.

Центром притяжения иммиграции издавна являлись США, Канада и Австралия. Население этих стран полностью или частично состоит из потомков иммигрантов. Высокий уровень жизни в этих странах притягивает иммигрантов

со всего света. Абсолютный уровень ВВП на душу населения продолжает оставаться наиболее высоким в Северной Америке и Австралии. Потoki высококвалифицированной рабочей силы устремляются в США изo всех стран мира. Иммигранты низкой трудовой квалификации перемещаются из стран Латинской Америки, стран Карибского бассейна. В начале 90-х годов в США находился 21 млн. иммигрантов, в Канаде и Австралии – по 4 млн. человек. В конце 90-х годов в США легально иммигрировали 700–800 тыс. человек в год.

В Западной Европе главным центром притяжения иммиграции является Германия. Основные страны-доноры – Турция, Югославия. За Германией идет Франция. Главные источники иммиграции в эту страну – бывшие французские колонии, прежде всего страны Магриба, а также ближайшие менее развитые соседи – Испания, Португалия, Мальта. В Великобританию иммигранты прибывают в основном из стран британского содружества наций. Другие страны Западной Европы также используют иностранную рабочую силу. После того, как с 1 января 1993 года Европейский союз (ЕС) объявил себя единым рыночным пространством (без внутренних границ), жители государств – членoв ЕС свободно мигрируют в любую из этих стран с целью трудовой деятельности.

В связи с глобальным постарением населения в ближайшие 25 лет для сохранения нынешней пропорции между работающими и иждивенцами Европейский союз вынужден будет принять 159 млн. иммигрантов, иначе ему придется поступиться высоким уровнем и качеством жизни. Однако Европа полна решимости остановить демографическое наступление Азии и Африки. Прием иммигрантов – дорогостоящая операция. Их надо обеспечить жильем, обучить языку. Возникает опасение появления безработицы среди европейцев.

Тем не менее численность иммигрантов в Европу продолжает увеличиваться. Масштабы легальной иммиграции составляет около 2 млн. человек в год. Это превышает масштабы легальной миграции в США. Численность иностранцев в Западной Европе увеличилась с 5 млн. в 1950 г. до 17 млн. человек в 1990 г. Из них 13 млн. иностранцев неевропейского происхождения. Не случайно эксперты отмечают, что через 50 лет средний европеец будет смуглокожим и раскосым.

Нефтедобывающие страны Ближнего Востока (Объединенные Арабские Эмираты, Саудовская Аравия, Катар, Бахрейн, Оман и др.), широко использующие с середины 70-х годов труд иностранных рабочих на постоянной основе, превратились в крупный центр трудовой иммиграции. Только в Саудовской Аравии в середине 90-х годов число иммигрантов составляло около 4 млн. человек. В качестве главного экспортера рабочей силы выступал Египет, доля которого в общем количестве иммигрантов в указанном регионе достигла 75%. Иммигрируют сюда рабочие из Бангладеш, Индии, Пакистана, Филиппин.

Еще один центр притяжения иностранных иммигрантов – Латинская Америка, где в 90-х годах возобновился экономический рост до 1,5% в год. Аргентина, Бразилия, Венесуэла весьма привлекательны для зарубежных сезонных рабочих и на сборочных предприятиях. Сюда направляются эмигранты из других стран Латинской Америки, Азии и Африки.

Южная Африка привлекает дешевую рабочую силу. На угольные шахты вербуются работники из соседних африканских стран для работы по контракту в течение определенного срока. На берег Слоновой Кости, Нигерию, ЮАР

приходится более половины прибывающих иммигрантов. Азиатско-тихоокеанский регион (АТР), характеризующийся быстрым ростом экономики, стал одним из центров трудовой иммиграции в 80-х годах. Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань превратились в «новые индустриальные страны», создавшие значительный экономический потенциал. Сюда возрос приток иммигрантов. Беспрецедентно высокие темпы экономического роста в Азии с 3% в 70-е годы, до 3,2% в 80-е годы и 4,1% в 90-е годы привлекают в этот регион растущие потоки иммигрантов.

В центрах притяжения иностранной рабочей силы образовались мировые рынки труда.

Мировой рынок труда – это система экономических механизмов, норм, инструментов, обеспечивающих взаимодействие спроса на труд и его предложения на межгосударственном уровне.

Особенности современных мировых рынков труда состоят в следующем.

1. Рост масштабов международной трудовой миграции. На начало 2000 г. в мире насчитывалось, по разным оценкам, от 80 до 130 млн. человек мигрантов. Значительная часть из них - трудовые мигранты.
2. Разнонаправленность основных потоков миграции рабочей силы. Это миграция в развитые страны из развивающихся стран: перекрестная трудовая миграция в рамках развитых стран мира, трудовая миграция между развивающимися странами; миграция высококвалифицированных кадров из развитых в развивающиеся страны. Миграция приобретает транснациональный характер. Она переносит экономические и политические проблемы из одной страны в другую.
3. Рост доли молодежи, женщин и детей в миграционном процессе. Так, доля молодежи в общем числе мигрантов достигает 50% в Бельгии, Нидерландах. В других странах она также значительна и зачастую превышает долю молодежи среди коренного населения. Доля женщин в трудовой миграции в странах Западной Европы существенно выросла, что позволяет говорить о феминизации иммиграции.
4. Увеличение продолжительности пребывания мигрантов в стране занятости. В Западной Европе средняя продолжительность пребывания иммигрантов превышает 10 лет. В Германии 1/4 иммигрантов проживает больше 20 лет.
5. Снижение степени активности международной трудовой миграции с 80-х годов, что было связано с переходом к политике ограничения этого процесса и ухудшением экономической ситуации.
6. Миграция ученых, высококвалифицированных специалистов из различных регионов мира в развитые страны, а также из этих стран в развивающиеся страны.

Международная миграция высококвалифицированных кадров получила название «утечки умов» или «утечки мозгов». Формы утечки умов различны:

- a) непосредственная эмиграция — выезд на постоянное местожительство;
- b) выезд за рубеж на контрактной основе;
- c) наем на работу ученых и специалистов иностранными компаниями, совместными предприятиями с иностранным участием, находящимися на территории страны-донора;

d) полная аренда зарубежной фирмой научного центра, учреждения страны-донора. В этом случае фундаментальные и прикладные исследования осуществляются по программе зарубежной фирмы и в ее интересах.

Лидерство в конкуренции за преимущественное обладание интеллектом как носителем и генератором современных научных знаний и высоких технологий принадлежит США. С середины 70-х до конца 90-х годов они привлекали только из развивающихся стран 250 тыс. высококвалифицированных специалистов.

«Утечка умов» осуществляется и из России. Общий годовой ущерб России от этого процесса доходит до 50–60 млрд. долл.

7. Изменение этнической структуры иммиграции. Возрастание доли цветных иммигрантов из Азии, Африки, Латинской Америки. Они образуют большие, однородные общины на территории принимающей страны. Общины живут в соответствии со своими традициями и культурой. Формируются замкнутые сферы экономической активности, или анклавов, с так называемой этнической экономикой. Между коренными жителями и иммигрантами наблюдаются социальные, политические, расовые, культурные различия. Возникают противоречия на этнической и религиозной почве, нередко проявляющиеся в конфликтах. На протяжении 80-х – 90-х годов массовые беспорядки с участием иммигрантов происходили во многих европейских городах. Зачастую мигранты заявляют о себе как об активной политической силе. Население стран-реципиентов, сталкиваясь с безработицей, другими социальными проблемами, порой негативно относится к приему иммигрантов. Вместе с тем иммиграция способствует формированию симбиоза традиций, мировоззрений, культур населения стран-реципиентов и стран-доноров.

8. Формирование «черного» рынка труда в современных центрах притяжения иностранной рабочей силы. «Черный» рынок труда – это механизм использования нелегальной трудовой миграции с целью увеличения прибылей путем использования дешевого труда. Масштабы нелегальной миграции значительны. Общее число подпольных иммигрантов варьируется в США, например, от 2 до 13 млн. человек. По оценкам международной организации труда, в странах Евросоюза незаконно проживают и работают около 6-7 млн. иностранцев, в то время как 18 млн. европейцев – безработные.

9. Расширение масштабов участия России в международной трудовой миграции. Привлечение трудящихся мигрантов становится неотъемлемым элементом рынка труда в Российской Федерации. В 1997 г. численность иностранной рабочей силы здесь составила 240 тыс. человек. Общая численность трудовых иммигрантов (легальных и нелегальных) в России оценивается в 400–500 тыс. человек.

Основные причины привлечения иностранных работников на российские предприятия – это нехватка рабочих отдельных профессий и специальностей, непривлекательность рабочих мест для населения, нехватка трудовых ресурсов. Иностранцы чаще используются на предприятиях добывающей промышленности, в строительстве и в сельском хозяйстве. Основной поток иммигрантов идет из Украины и Белоруссии в Западную Сибирь, Центральный и Центрально-Черноземный районы, на Северный Кавказ, в Восточную Сибирь. Россия использует рабочую силу из стран дальнего Зарубежья – Вьетнама,

Китая, Турции. В Москве работают иностранные рабочие и специалисты из 78 стран мира.

В России можно выделить следующие миграционные потоки: вынужденная миграция, внешняя миграция, внешняя трудовая миграция, нелегальная миграция и внутренняя миграция.

Общэкономические последствия международной трудовой миграции многообразны. Они влияют на уровень заработной платы и благосостояние, на рынок труда, объем производства, на налоги и государственные расходы. Главное, конечно, это влияние на рынки труда и заработную плату.

Средний уровень заработной платы снижается вследствие притока иммигрантов из-за рубежа. Их доходы учитываются в расчете среднего дохода в принимающей стране. Кроме того, наименее квалифицированные рабочие в стране иммиграции могут потерять часть дохода из-за иммигрантов, т.е. благосостояние отдельных групп общества уменьшается. При свободном перемещении рабочих из страны с менее высокой заработной платой иммиграция будет продолжаться до тех пор, пока заработная плата в этих странах не установится на одинаковом уровне.

Международные миграционные потоки влияют на рынок труда. В трудоизбыточных странах часть экономически активного населения попадает в ряды безработных, живет на трансфертные платежи за счет других рабочих, оказывает давление на рынок труда. В данном случае эмиграция благоприятно влияет на рынок труда в стране-экспортере рабочей силы.

Существенное влияние оказывает иммиграция на региональные рынки труда. Наиболее активная, деятельная рабочая сила сосредоточивается в экономически важных центрах. Обеспечивается перераспределение трудовых ресурсов в соответствии с потребностями общества.

Международная трудовая миграция обуславливает движение межстрановых денежных потоков. Денежные переводы иммигрантов родственникам в страну, которую они временно покинули, приводят к тому, что происходит увеличение объема ВВП в стране иммиграции и его уменьшение в стране эмиграции, т.е. чистые выгоды от иммиграции перераспределяются между этими странами.

Реэмиграция рабочих, получивших за рубежом высокую квалификацию, может способствовать росту ВВП в стране. Однако часть высококвалифицированных иммигрантов не спешит возвращаться домой, вследствие чего принимающие страны выигрывают от «утечки мозгов». Соотношение выгод и потерь для стран, участвующих в миграционном процессе, может меняться.

Масштабы иммиграции влияют на размеры налоговых поступлений, а также на государственные расходы. Налоговые поступления растут за счет высококвалифицированных специалистов, так как доходы у них выше. Государственных расходов на их образование не требуется. Вместе с тем часть менее квалифицированных мигрантов нуждается в государственной поддержке, что увеличивает государственные расходы. Положение нелегальных эмигрантов удерживает их от пользования социальными пособиями, благотворительными выплатами, поэтому государственные расходы в связи с их пребыванием незначительны.

Страна, экспортирующая рабочую силу, получит большие валютные поступления за счет переводов иммигрантов семьям, родственникам; в виде налогов, уплачиваемых фирмам-посредникам; в ряде случаев прямые компенсации за утечку рабочей силы, получаемые от стран, импортирующих ее. В начале 90-х годов 10 стран мира имели от мигрантов в виде валютных поступлений более 1 млрд. долл., а около 40 стран – не менее 100 млн. долл.

В то же время отток избыточной рабочей силы из страны экспортера улучшает ситуацию на рынке труда, уменьшает безработицу, снижает социальное напряжение.

«Утечка умов» имеет негативные экономические последствия для страны-донора, которая не только теряет ценный научный потенциал, но и вынуждена готовить замену выбывшим, осуществлять инвестиции в образование и профессиональную подготовку.

7. Миграционная политика

Миграция населения – важный фактор социально-экономического развития мира. Это обуславливает необходимость проведения миграционной политики. Под *миграционной политикой* понимается *совокупность мер по государственному и межгосударственному регулированию миграционных потоков населения на законодательной основе.*

Целями международной миграционной политики являются определение масштабов миграции, механизма ее регулирования, ослабление негативных социально-экономических последствий и усиление положительных эффектов миграции для стран, участвующих в миграционном процессе.

Особое место в миграционной политике занимает регулирование трудовой миграции. Экспорт и импорт рабочей силы осуществляются на основе национального законодательства, а также двусторонних и многосторонних межгосударственных соглашений.

В проведении миграционной политики используются меры ограничительного характера: профессиональные, возрастные, социально-экономические. Для преодоления стихийного движения миграционных потоков осуществляется дифференцированный подход к различным категориям работников. Каждая страна устанавливает перечень иммигрантов определенных профессий, в приеме которых она заинтересована.

Принимающую страну могут интересовать мигранты определенного возраста, обладающие хорошим здоровьем, не привлекавшиеся к уголовной ответственности. Поощряется прежде всего иммиграция работников высокой профессиональной квалификации и молодежи. Чем моложе человек, чем выше уровень его образования, тем выше потенциальная отдача от любой инвестиции в человеческий капитал. Практический интерес представляет привлечение контрактных (временных) рабочих, выполняющих тяжелую, монотонную работу, не представляющую интереса для местного населения.

Осуществляется количественное квотирование, определяющее долю иммигрантов в национальной экономике и отдельных отраслях. Ежегодно в стране-импортере рассчитывается и утверждается показатель *иммиграционной квоты*. При этом учитывается состояние занятости трудовых ресурсов, рынка жилья, социально-политическая ситуация в стране-импортере. Количественные

ограничения могут касаться также приема иммигрантов из определенных стран, приток иммигрантов из которых желательно уменьшить. Вводятся временные ограничения, связанные со сроком пребывания иммигрантов в стране-реципиенте.

Осуществляется экономическое регулирование миграции. В первую очередь принимаются иммигранты, осуществляющие инвестиции в экономику принимающей страны. Например, в США 10 тыс. иммигрантских виз получают частные лица, инвестировавшие в экономику США более 500 тыс. долл., при условии соответствия другим критериям, определяемым иммиграционным законодательством.

В качестве средств, сдерживающих иммиграционные потоки, используются развитие международной торговли и прямые инвестиции в экономику соответствующих стран. К числу экономических мер, воздействующих на масштабы иммиграции, относятся взимание с иммигрантов пошлин за трудоустройство, уплата налогов предпринимателями, использующими труд иммигрантов.

Осуществляется дифференцированная поддержка территорий, предпочтительных для иммиграции, поощряется приток иммигрантов в развивающиеся регионы. Так, по мере индустриализации южные штаты США с конца 70-х годов XX в. превратились в регион с самым высоким показателем чистой иммиграции. Сдерживается иммиграция в крупные города.

Разрабатываются финансируемые из бюджета программы, направленные на преодоление стихийного развития миграции, повышение эффективности использования потенциала мигрантов, уменьшение негативных последствий трудовой миграции. Предпринимаются меры по усилению контроля за нелегальной иммиграцией.

Объектом регулирования является не только иммиграция, но. и реэмиграция. Многие западные страны с 70-х годов принимают меры по стимулированию репатриации работников, иммигрировавших в прошлом. Для этого реализуются специальные программы. При добровольном выезде иммигрантам оказывается материальная помощь и другая поддержка.

Существуют также программы экономической помощи странам-экспортерам рабочей силы. Они реализуются путем заключения соглашений между странами массовой иммиграции и массовой эмиграции о создании новых предприятий на родине реэмигрантов. Программы профессиональной подготовки иммигрантов рассчитаны на то, чтобы у них появился стимул вернуться на родину и там в новом качестве полнее реализовать приобретенный потенциал.

Основными целями миграционной политики стран-экспортеров рабочей силы являются регулирование ее оттока и защита интересов граждан-мигрантов за рубежом. Устанавливаются масштабы эмиграции и определяется качественный состав эмигрантов. Регулируются поступления от экспорта рабочей силы. Для привлечения валютных средств в страну экспортера рабочей силы открываются валютные счета эмигрантам под более высокую процентную ставку. В некоторых странах определяется доля заработной платы работников мигрантов, которую они должны переводить в свою страну. Осуществляется обязательное государственное лицензирование деятельности по найму граждан

для работы за рубежом. Определяются конкретные формы найма рабочей силы за границей.

Важной проблемой для стран-экспортеров рабочей силы является трудоустройство бывших эмигрантов, вернувшихся домой. Они претендуют на более высокую заработную плату и должности, чем прежде, так как обрели более высокие профессиональные качества, обогатили собственный опыт. Государство заботится о создании для них более благоприятных социально-экономических и прочих условий.

В политике большинства стран-реципиентов достаточно четко прослеживается тенденция к ограничению иммиграции. На массовую легальную иммиграцию ориентированы рынки США, Австралии и Канады.

Миграционная политика в отношении вынужденных мигрантов состоит в осуществлении миграционного контроля, разработке мер по оказанию им экстренной помощи и определении долгосрочных решений, касающихся их будущего.

Возможны поселение вынужденных мигрантов на постоянное местожительство и интеграция либо дальнейшее их переселение, а также добровольная репатриация.

Выделяют *три модели* политики развитых стран в отношении вынужденных мигрантов. Это *германская модель*, ориентированная на прием в Германию этнических немцев и их последующую интеграцию в немецкое общество. Немцы, переселяющиеся из других стран, уравниваются во всех правах с предоставлением им гражданства.

Французская модель отличается разветвленной системой мер по приему, обустройству и интеграции беженцев из различных стран мира, различной национальности с их последующей интеграцией во французское общество.

Американская модель делает акцент на переселении беженцев в США из стран их первого временного убежища, содействии их интеграции в американское общество. Проблемы беженцев и прав человека являются особым объектом американской внешней политики.

Проблемы миграции населения находятся в центре внимания различных международных организаций. Комиссия ООН по народонаселению из имеющегося фонда субсидирует национальные программы в области миграции населения. Международная организация труда занимается регулированием межстрановой миграции населения. Международная организация по миграции (МОМ) акцентирует внимание на организации межстрановой миграции, изучает опыт разных стран в миграционном процессе. Межправительственный комитет по вопросам миграции создан в регионе Западной Европы. При Комиссии Европейского союза (ЕС) по делам проживающих на его территории выходцев из третьих стран создан Форум мигрантов, объединяющий представителей свыше 110 ассоциаций иммигрантов. Его первоочередная задача – контроль за обустройством жизни мигрантов в странах поселения.

Мигранты, не довольные своим положением, создают различные объединения. Так возникло движение европейских ассоциаций иммигрантов с исполнительным органом Советом европейских ассоциаций иммигрантов (СЕАИ). В него входят представители 2500 организаций и групп, объединяющих иммигрантов по происхождению и проживанию.

В начале 2000 г. ООН опубликовала неутешительный для развитых стран доклад о предстоящих изменениях в их населении в текущем столетии. В нем утверждается, что единственным реальным способом удержать демографическую ситуацию под контролем является рост иммиграции.

Сегодня международную миграцию рассматривают как одну из ведущих сил, формирующих плюралистические общества. Поэтому выдвигаются концепции ее регулирования в соответствии с политическими, социокультурными и этическими критериями.

8. Интеграционные процессы в мировой экономике

Институциональная структура валютно-кредитных и финансовых отношений включает многочисленные международные организации. Одни из них, располагая большими полномочиями и ресурсами, осуществляют регулирование международных валютно-кредитных и финансовых отношений. Другие представляют собой форум для межправительственного обсуждения, выработки консенсуса и рекомендации по валютной и кредитно-финансовой политике. Третьи обеспечивают сбор информации, статистические и научно-исследовательские издания по актуальным валютно-кредитным и финансовым проблемам и экономике в целом. Некоторые из них выполняют все перечисленные функции.

Международные валютно-кредитные и финансовые организации условно можно назвать международными финансовыми институтами. Эти организации объединяет общая цель - развитие сотрудничества и обеспечение целостности и стабилизации сложного и противоречивого всемирного хозяйства. К организациям, имеющим всемирное значение, относятся прежде всего специализированные институты ООН – МВФ и группа МБРР, а также ГАТТ, которое в 1995 г. преобразуется во Всемирную торговую организацию. Непосредственная роль ООН в международных валютно-кредитных и финансовых отношениях ограничена. Однако при решении проблем развивающихся стран на Конференции ООН по торговле и развитию – ЮНКТАД (с 1964 г. раз в 4 года) обсуждаются валютно-кредитные вопросы наряду с проблемами мировой торговли и развитием этих стран. В период между сессиями функции ЮНКТАД выполняет Совет по торговле и развитию (две сессии в год). Проблемы мировой валютной системы обсуждаются в Комитете по «невидимым» статьям и финансированию, связанному с мировой торговлей, с «официальной помощью развитию». Он также занимается проблемами доступа развивающихся стран на мировой рынок капиталов, гарантий по экспортным кредитам, а с середины 70-х годов и внешней задолженности развивающихся стран (на основании мандата ЮНКТАД).

Специализированное учреждение ООН – Экономический совет – создал 4 региональные комиссии – для Европы, Африки, Азии, Латинской Америки. Две последние способствовали организации Азиатского банка развития и Межамериканского банка развития. Специальные фонды дополняют эти организации.

Организация Европейского экономического сотрудничества, созданная в 1948 г в связи с осуществлением «плана Маршалла», затем переориентировалась на создание Европейского платежного союза (1950-1958 гг), а в 1961 г. была

заменена Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР, Париж). Ныне ОЭСР включает 24 страны, на долю которых приходятся 16% населения и 2/3 мирового производства Запада. В рамках ОЭСР действуют 30 комитетов, в том числе по проблемам платежных балансов, согласования условий экспортных кредитов(консенсус). Цель ОЭСР – содействие экономическому развитию и финансовой стабилизации стран-членов, свободной торговле, развитию молодых государств. ОЭСР – своеобразный клуб промышленно развитых стран для обмена мнениями и координации экономической политики, включая валютно-кредитную и финансовую, ведет научно-исследовательскую работу, является центром прогнозирования и международных сопоставлений на базе эконометрических моделей мировой экономики (дважды в год).

Парижский клуб стран-кредиторов – неформальная организация промышленно развитых стран, где обсуждаются проблемы урегулирования, отсрочки платежей по государственному долгу стран. Для избежания одностороннего моратория (отсрочки платежа) кредиторы ведут переговоры с должниками «лицом к лицу» об условиях пересмотра внешних займов. Начало его деятельности относится к 1956 г., когда кредиторы Аргентины были приглашены в Париж на переговоры с должниками. Периодические заседания Парижского клуба в 70-х годах сменились активной работой в 80-90-х годах в связи с обострением проблемы погашения государственного долга развивающихся стран, а затем стран Восточной Европы и России. На заседаниях Парижского клуба присутствуют наблюдатели из МВФ, МБРР, ЮНКТАД и обычно рассматривается вопрос о той части внешнего долга, которая должна быть погашена в текущем году.

Лондонский клуб обсуждает проблемы урегулирования частной внешней задолженности стран-должников.

С середины 70-х годов разработка проблем межгосударственного регулирования перенесена на уровень совещаний глав государств и правительств «семерки» и «группы десяти», которая кроме «семерки» включает Бельгию, Нидерланды, Швейцарию, Швецию. На этих совещаниях большое внимание уделяется валютно-кредитным проблемам. И каждый раз подтверждается принцип либерализма и международного сотрудничества в противовес центробежным тенденциям («каждый за себя»).

Международные финансовые институты возникли в основном после второй мировой войны, за исключением Банка международных расчетов (БМР, 1930 г.). Эти межгосударственные институты предоставляют кредиты странам, разрабатывают принципы функционирования мировой валютной системы, осуществляют международных валютно-кредитных и финансовых отношений. Возникновение международных финансовых институтов обусловлено следующими причинами:

1. Усиление интернационализации хозяйственной жизни, образование ТНК и ТНБ, выходящих за национальные границы.
2. Развитие межгосударственного регулирования мирохозяйственных связей, в том числе валютно-кредитных и финансовых отношений.

3. Необходимость совместного решения проблем нестабильности мировой экономики, включая мировую валютную систему, мировые рынки валют, кредитов, ценных бумаг, золота.

Специфическими причинами создания региональных банков развития развивающихся стран явились: завоевание политической независимости этими странами; повышение их роли в мировом развитии; тенденция к региональному сотрудничеству и экономической интеграции в целях решения проблем национальной экономики.

Международные финансовые институты преследуют следующие цели:

- объединить усилия мирового сообщества в целях стабилизации международных финансов и мировой экономики;
- осуществлять межгосударственное валютное и кредитно-финансовое регулирование;
- совместно разрабатывать и координировать стратегию и тактику мировой валютной и кредитно-финансовой политики.

Степень участия и влияния отдельных стран в международных финансовых институтах определяется величиной их вноса в капитал, так как обычно применяется система «взвешенных голосов». Изменение соотношения сил во всемирном хозяйстве, в частности возникновение в 60-х годах трех центров (США, Западная Европа, Япония) в противовес послевоенному американоцентризму, отражается в деятельности международных финансовых институтов. Так, страны ЕС добились права вето по принципиальным вопросам, усилив свое влияние в МВФ. В деятельности этих проявляются две тенденции взаимоотношений трех центров – разногласия и партнерство по глобальным проблемам международных финансов промышленно развитых государств, развивающихся стран, России, республик бывшего СССР, стран Восточной Европы.